



CONSORCIO AGROECOLÓGICO PERUANO

**SITUACIÓN DE LOS SISTEMAS ALIMENTARIOS AGROECOLÓGICOS POR TERRITORIOS  
EN ANCASH, HUANUCO, UCAYALI, CUSCO**

**INFORME FINAL DE LA ENCUESTA REALIZADA EN DICIEMBRE 2020**



Ancash



Huanuco



Ucayali



uti

Cusco

**Informe elaborado por Antonieta Manrique C.**

# INDICE

## INDICE

Introducción

1. Lugar y genero
2. Tenencia de la Tierra
  - Propiedad
  - Área Total
  - Área productiva
3. Producción - Localización
  - Ladera
  - Ladera-valle
  - Valle
  - Clima
  - Producción principal
  - Mano de Obra
4. Manejo Agroecologico
  - Diseño Predial
  - Biodiversidad
  - Árboles y cercos vivos
  - Agua
  - Suelo
  - Plagas
  - Elaboración de insumos
  - Problemas en los cultivos
  - Crianzas
5. Riesgos
6. Mercado - Comercialización
  - Certificación
  - Comercialización
  - Procesamiento / Transformación
  - Transporte
  - Ventas
7. Organización
8. Gobernanza
9. Situación en la pandemia por COVID 19

## 1. Introducción

El informe resume de los resultados de la encuesta a 471 agricultores (hombres y mujeres) en territorios de Ancash, Huánuco, Ucayali y Cusco realizado en el mes de diciembre 2020 por el Consorcio Agroecológico (CAP) y las instituciones DIACONIA, IDMA, ISLAS DE PAZ, AGROSALUD y ARARIWA para conocer la situación de los sistemas alimentarios agroecológicos en territorios de costa, sierra y selva.

En los territorios seleccionados en los distritos La Merced (Ancash); Quisqui y Umari (Huánuco), Comunidad Nativa San Salvador (Ucayali) y Calca (Cusco) se desarrollan experiencias agroecológicas de características diversas y también comunes.

Este informe consolida datos de los cinco territorios referidos; la base de datos está en los archivos del CAP y está a disposición de las instituciones. Los resultados por territorio se adjuntan en Anexo<sup>1</sup>.

En un contexto de crisis climática y alimentaria, conocer el estado de los sistemas alimentarios agroecológicos locales en los territorios identificados ha sido muy útil como se describe en las conclusiones. Sería recomendable completar el diagnóstico con una autoevaluación por las y los agricultores y los equipos técnicos de cada territorio utilizando los criterios de sostenibilidad económica, social y ambiental aportados por FAO y un conjunto instituciones<sup>2</sup> y una metodología participativa:

1. **Diversidad**, es fundamental en las transiciones agroecológicas para garantizar la seguridad alimentaria y la nutrición; asimismo para conservar, proteger y mejorar los recursos naturales.
2. **Sinergias**, potencian las principales funciones de los sistemas alimentarios, lo que favorece la producción y múltiples servicios ecosistémicos.
3. **Eficiencia**, Las prácticas agroecológicas innovadoras producen más, utilizando menos recursos externos.
4. **Resiliencia**, en personas, comunidades y ecosistemas. Es fundamental para lograr sistemas alimentarios y agrícolas sostenibles.
5. **Reciclar**, para una producción agrícola con menos costos económicos y ambientales
6. **Intercambio de conocimientos**: características comunes de los sistemas agroecológicos, las prácticas básicas y los criterios de innovación.
7. **Valores humanos y sociales**, fundamental para proteger y mejorar los medios de vida, la equidad y el bienestar social.
8. **Cultura y tradiciones alimentarias**, mediante dietas saludables, diversificadas y culturalmente apropiadas.
9. **Economía circular y solidaria**, reconecta a productores y consumidores ofrece soluciones innovadoras y afianzan las bases sociales para el desarrollo inclusivo y

---

<sup>1</sup> El informe no considera datos de los Valles de Pachacamac y Chillón en Lima Metropolitana.

<sup>2</sup> FAO. 10 Elementos de la Agroecología para lograr sistemas alimentarios agroecológicos en procesos territoriales de base y soluciones contextualizadas a problemas locales.

sostenible (SGP). **Gobernanza responsable**, adopta mecanismos eficaces a diferentes a escala local, regional y planetaria.

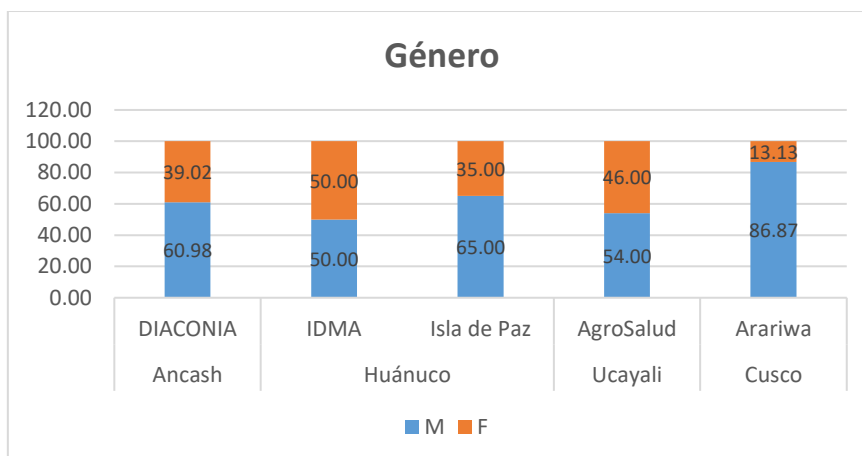
**10. Gobernanza responsable**, adopta mecanismos eficaces a diferentes a escala local, regional y planetaria.

El fortalecimiento de capacidades de los equipos técnicos, una acción iniciada el mes de noviembre 2020 con el Curso Restauración Agroecologica en modalidad *on line*; es otra tarea incorporada en la propuesta de capacitación continua con asesoría de expertos, presentada por socios del CAP en las comisiones conformadas en enero 2020, propuesta que tendría que ser revisada y actualizada en el contexto de la pandemia por COVID.

Lima, marzo 2021

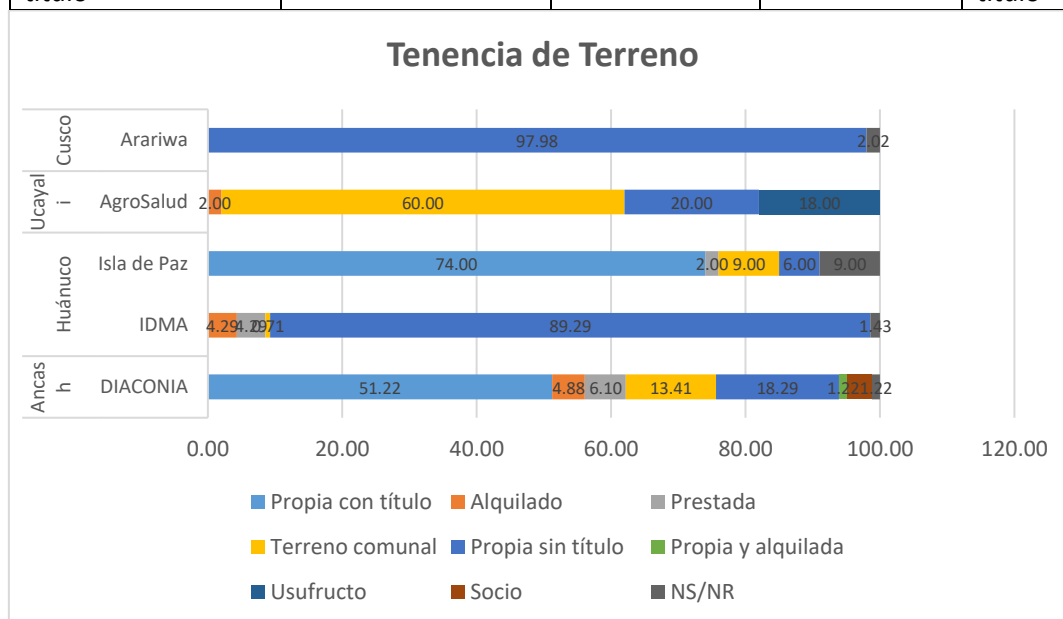
## 2. LUGAR Y GENERO

<b>ANCASH La Merced (82)</b>	<b>HUANUCO Quisqui (140)</b>	<b>HUANUCO Umari (100)</b>	<b>UCAYALI San Salvador (50)</b>	<b>CUSCO Calca 99</b>
39% mujeres 61% hombres	50% mujeres 50% hombres	35% mujeres 65% hombres	45% mujeres 54% hombres	13% mujeres 87% hombres



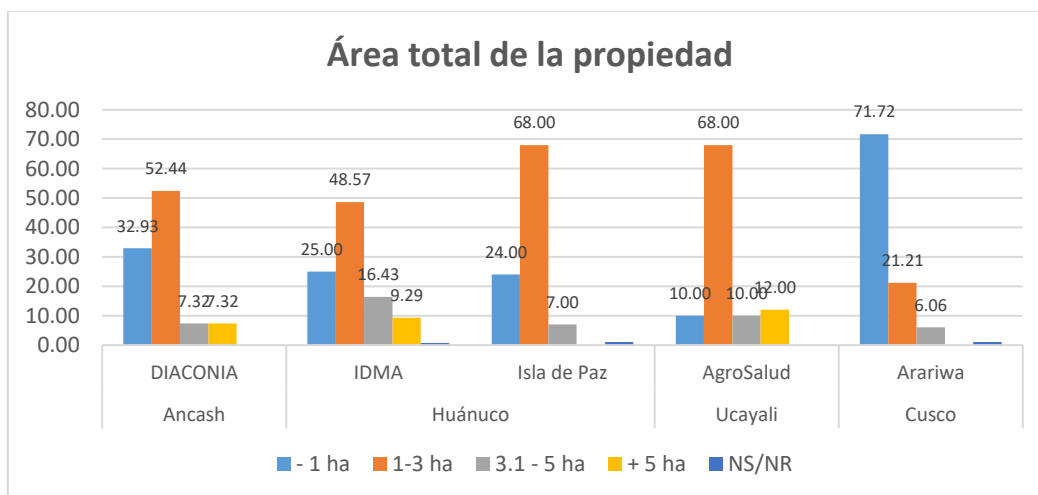
## 3. TENENCIA DE TIERRA

<b>ANCASH La Merced</b>	<b>HUANUCO Quisqui</b>	<b>HUANUCO Umari</b>	<b>UCAYALI San Salvador</b>	<b>CUSCO Calca</b>
51 % de predios propios con título 18% propios sin título	90% de predios propios sin título	74% de predios con título de propiedad	60% del terreno es comunal	98% de predios propios sin título



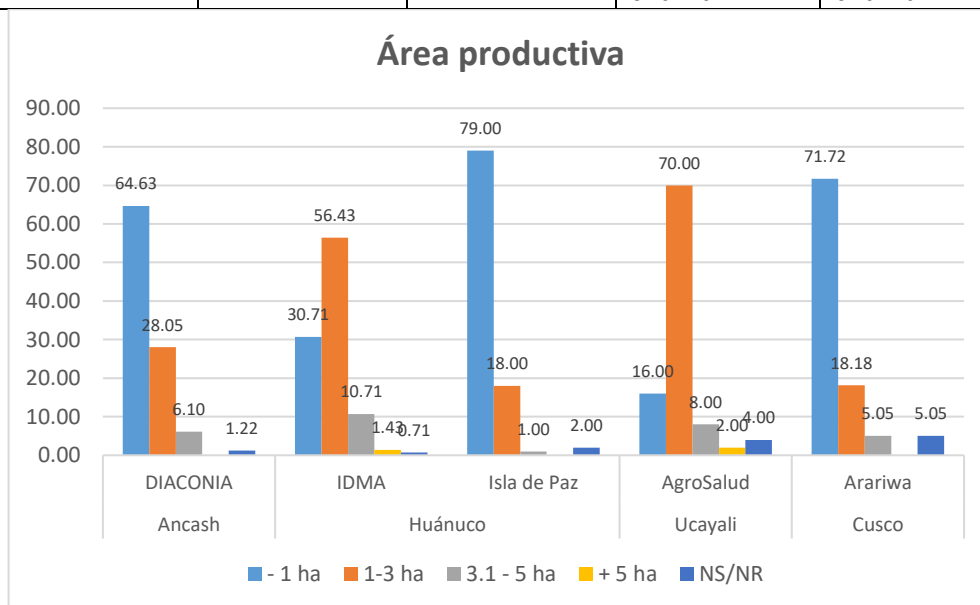
#### 4. ÁREA TOTAL DE LA PROPIEDAD

ANCASH La Merced	HUANUCO Quisqui	HUANUCO Umari	UCAYALI San Salvador	CUSCO Calca
52 % 1 a 3 has	48% 1 a 3 has	68% 1-3 has	68% 1 a 3 has	73% - 1ha



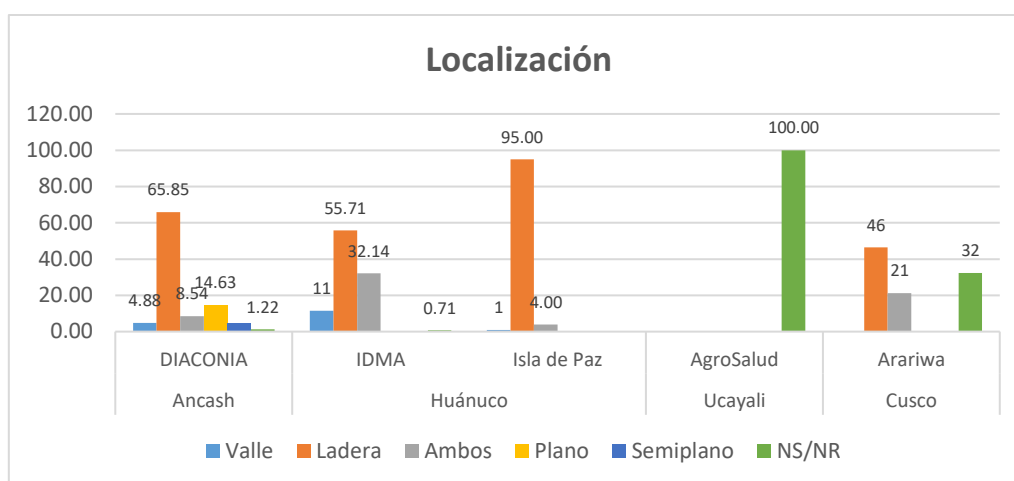
#### 4.1 ÁREA PRODUCTIVA

ANCASH La Merced	HUANUCO Quisqui	HUANUCO Umari	UCAYALI San Salvador	Calca CUSCO
1 ha área productiva para alimentos y crianza	1-3 ha área productiva para alimentos y crianza	-1 ha área productiva para alimentos y crianza	1-3 ha área productiva para alimentos y crianza	-1 ha área productiva para alimentos y crianza



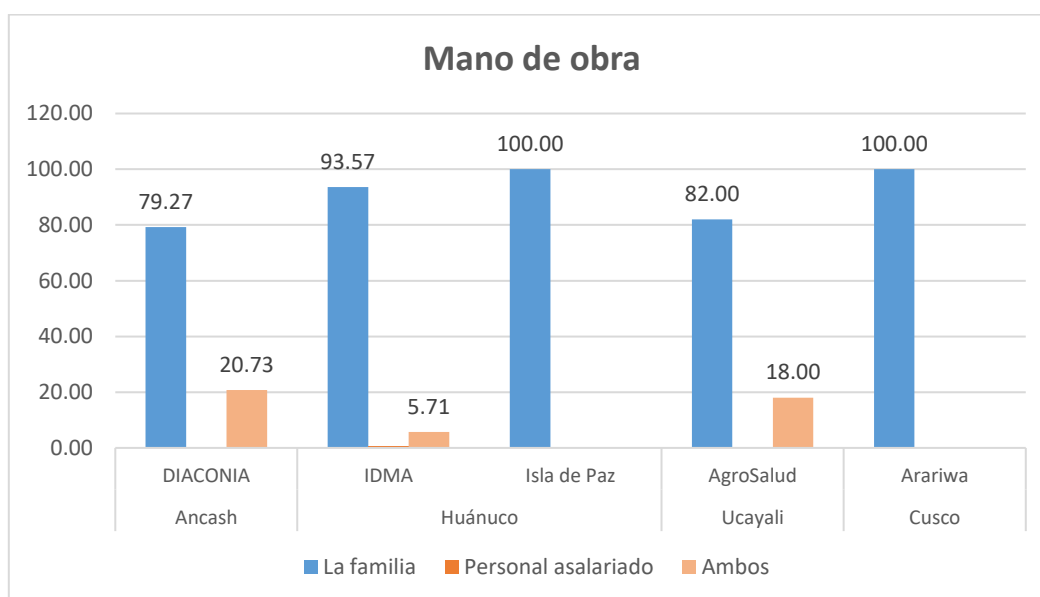
## 5. PRODUCCION - LOCALIZACIÓN

<b>ANCASH La Merced</b>	<b>HUANUCO Quisqui</b>	<b>HUANUCO Umari</b>	<b>UCAYALI San Salvador</b>	<b>CUSCO Calca</b>
65% ladera Ladera- valle, y valle	55% ladera ladera-valle, y valle	95% ladera; ladera-valle, y valle	100% NS/NR	46%; ladera ladera-valle, y valle



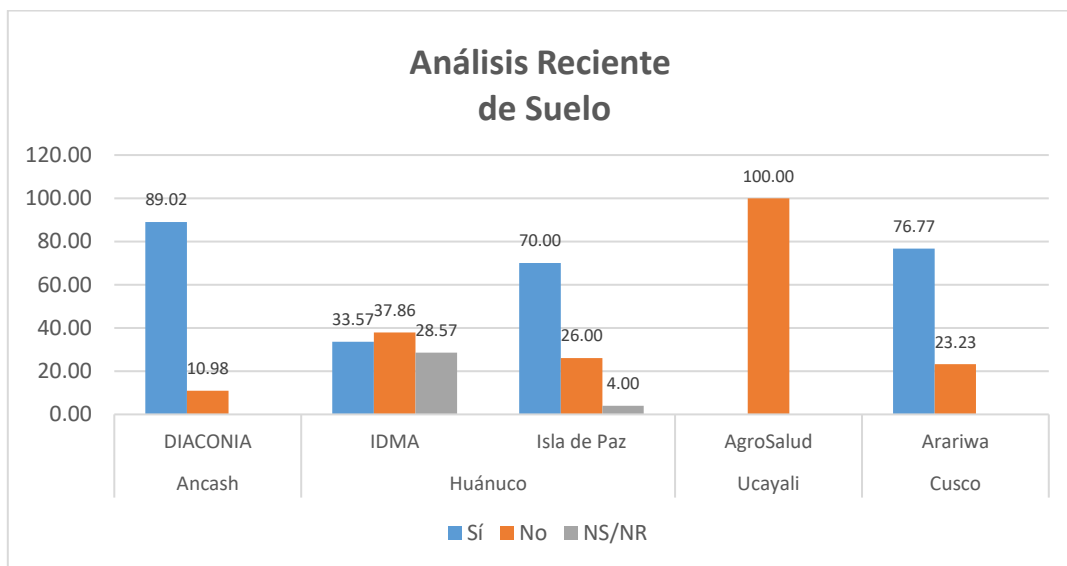
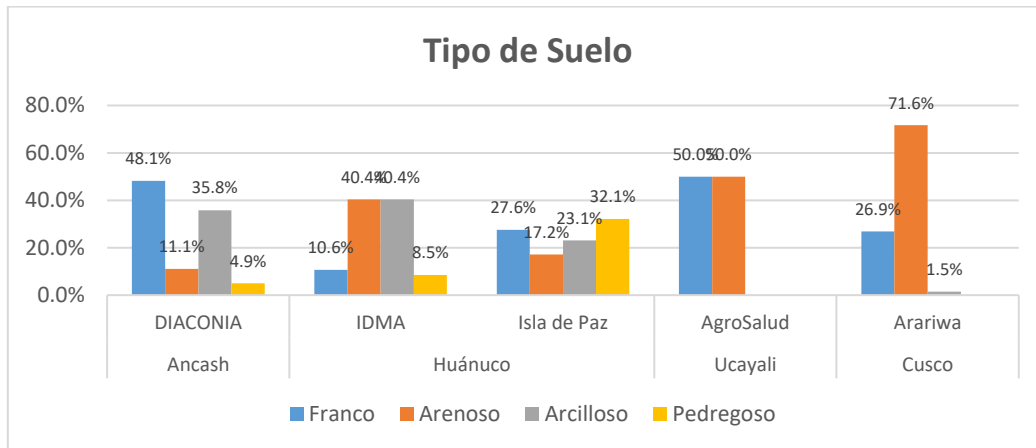
## 6. MANO DE OBRA

<b>ANCASH La Merced</b>	<b>HUANUCO Quisqui</b>	<b>HUANUCO Umari</b>	<b>UCAYALI San Salvador</b>	<b>CUSCO Calca</b>
Familiar principalmente	familiar	familiar	familiar	familiar



## 7. SUELO

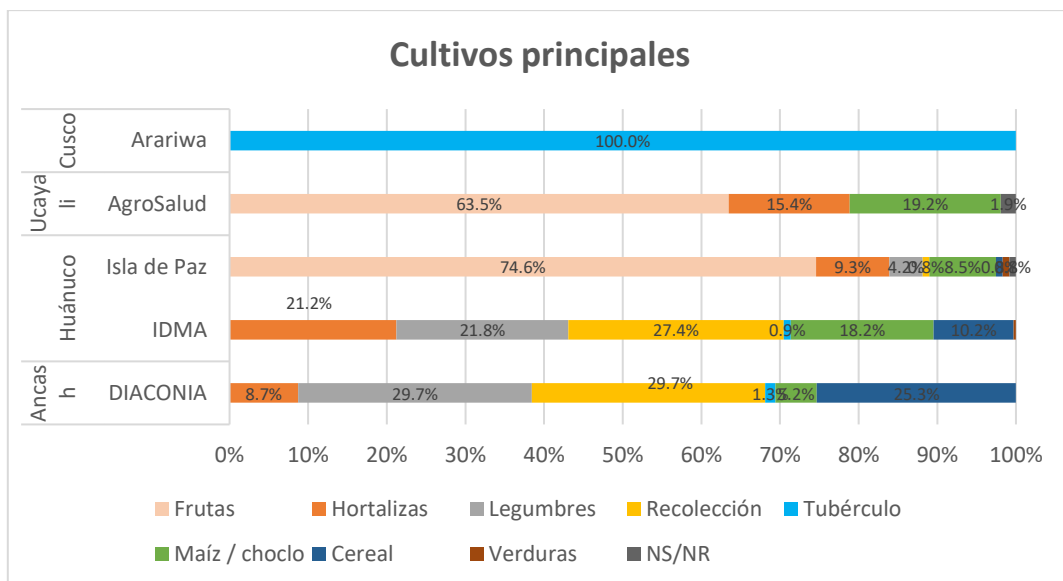
ANCASH La Merced	HUANUCO Quisqui	HUANUCO Umari	UCAYALI San Salvador	CUSCO Calca
Franco, arenoso, arcilloso	Arcilloso y arenoso franco y pedregoso.	Pedregoso franco / arenoso, arcilloso	Franco arenoso	Arenoso



## 8. CULTIVOS PRINCIPALES

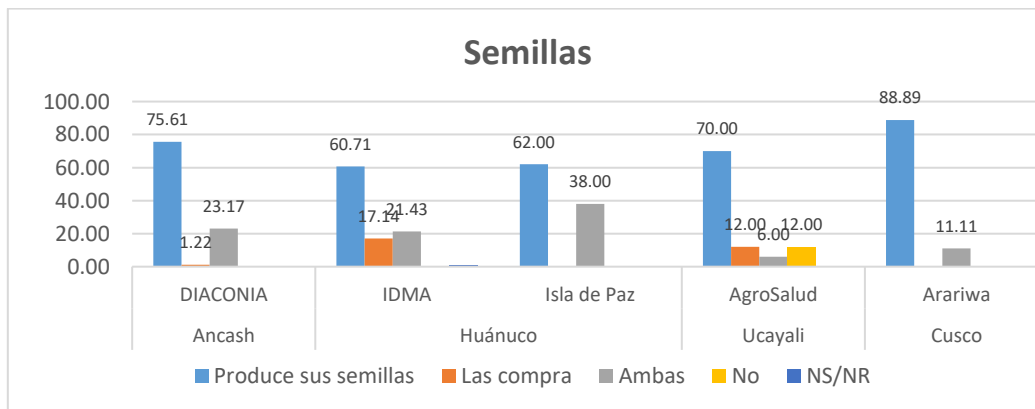
ANCASH La Merced	HUANUCO Quisqui	HUANUCO Umari	UCAYALI San Salvador	CUSCO Calca
Legumbres, tubérculos, hortalizas, recolección, maíz choclo	Hortalizas, tubérculo, legumbres recolección, maíz/choclo	Hortalizas; frutas, legumbres, recolección, tubérculos, otros.	Frutas, hortalizas, maíz choclo	Tubérculos





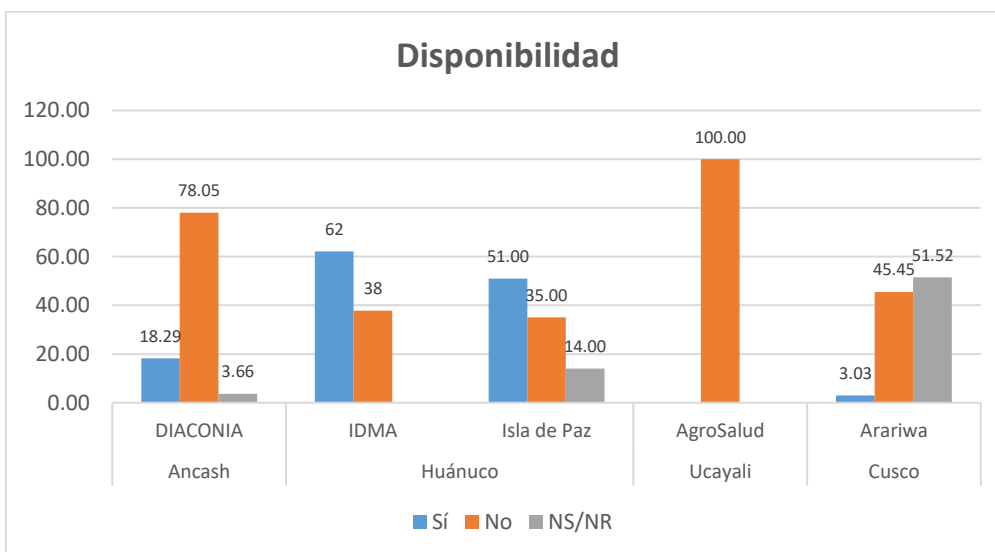
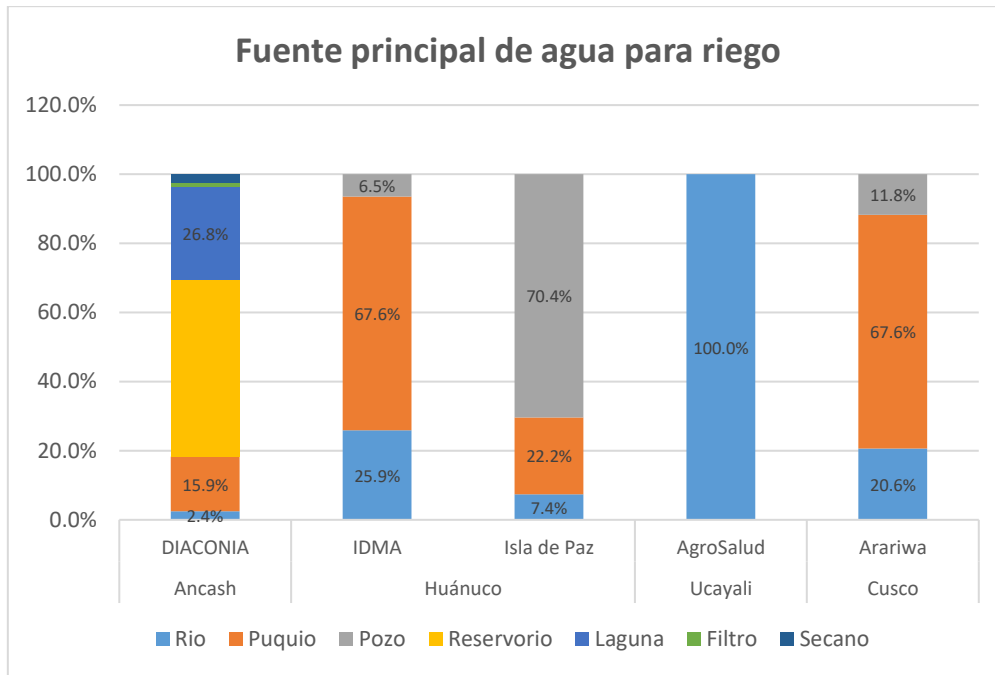
## 9. SEMILLAS

ANCASH La Merced	HUANUCO Quisqui	HUANUCO Umari	UCAYALI San Salvador	CUSCO Calca
75% produce semillas	60% produce semillas	62% produce semillas	70% produce semillas	88% produce semillas



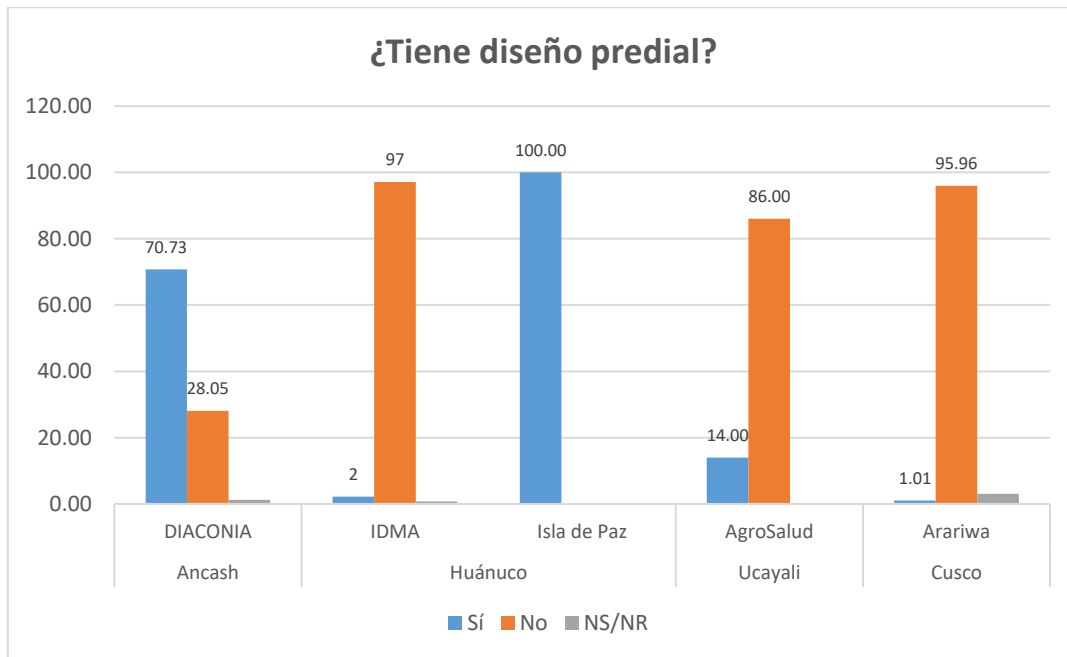
## 10. AGUA PARA RIEGO

ANCASH La Merced	HUANUCO Quisqui	HUANUCO Umari	UCAYALI Sam Salvador	CUSCO Calca
Reservorio, laguna, puquio. Poca disponibilidad.	Puquio, rio, pozo. Disponibilidad parcial.	Pozo, Puquio, Rio Disponibilidad parcial	Rio, sin disponibilidad	Pozo, puquio, rio, Disponibilidad parcial

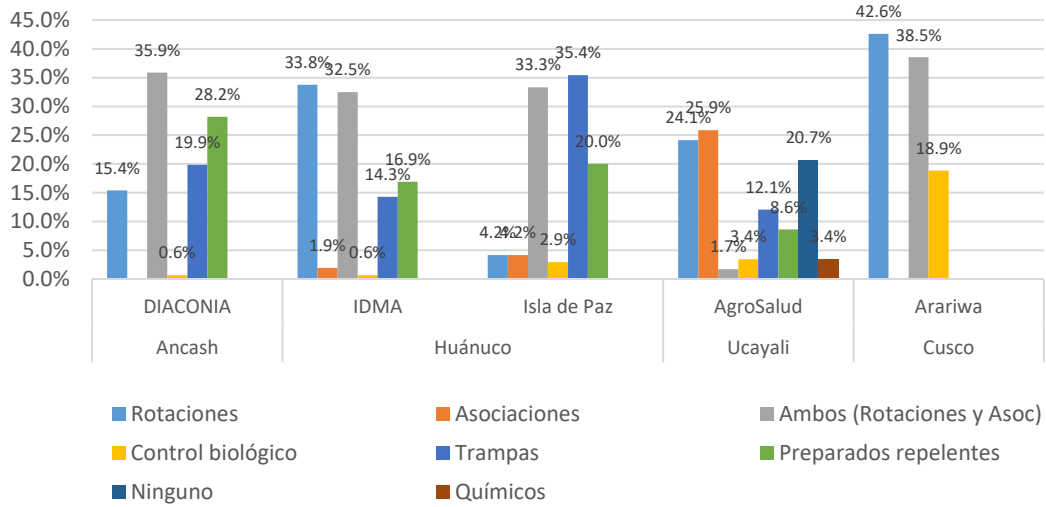


## 11. MANEJO AGROECOLÓGICO

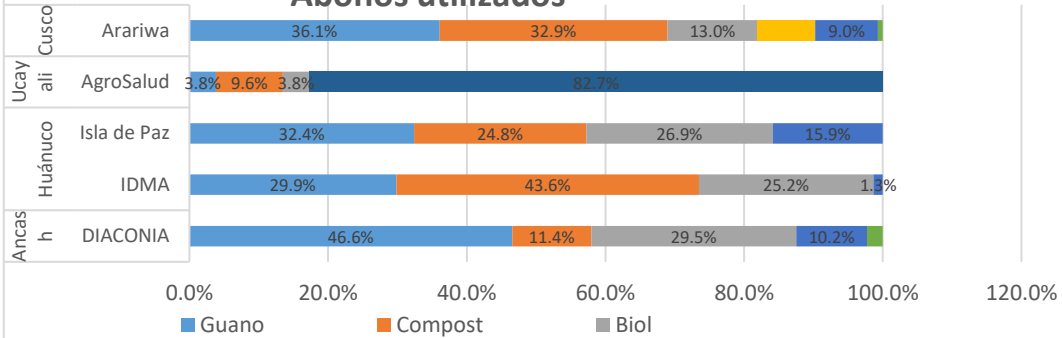
<b>ANCASH La Merced</b>	<b>HUANUCO Quisqui</b>	<b>HUANUCO Umari</b>	<b>UCAYALI San Salvador</b>	<b>CUSCO Arariwa</b>
Con diseño predial, cercos vivos, arboles, abonamiento orgánico, rotaciones, asociaciones, preparación de repelentes, elaboración de insumos, deshierbo manual de hierbas espontaneas Crianzas	Sin diseño predial; abonamiento orgánico, rotaciones asociaciones, elabora insumos (biol, repelentes naturales) deshierbo manual de hierbas espontaneas Crianzas	Con diseño predial, arboles, cercos vivos, Abonamiento orgánico, rotaciones, asociaciones, elaboración de insumos, deshierbo manual de hierbas espontaneas Crianzas	Sin diseño predial. Rotaciones, asociaciones, preparación de repelentes, control biológico, deshierbo manual Crianzas	Sin diseño predial, Rotaciones, asociaciones, Control biológico, Deshierbo manual Crianzas



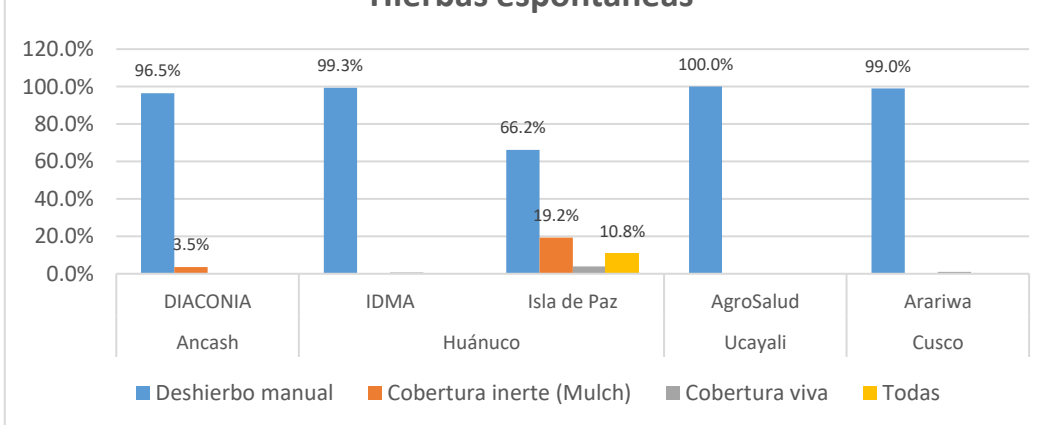
## Manejo de plagas y enfermedades



## Abonos utilizados

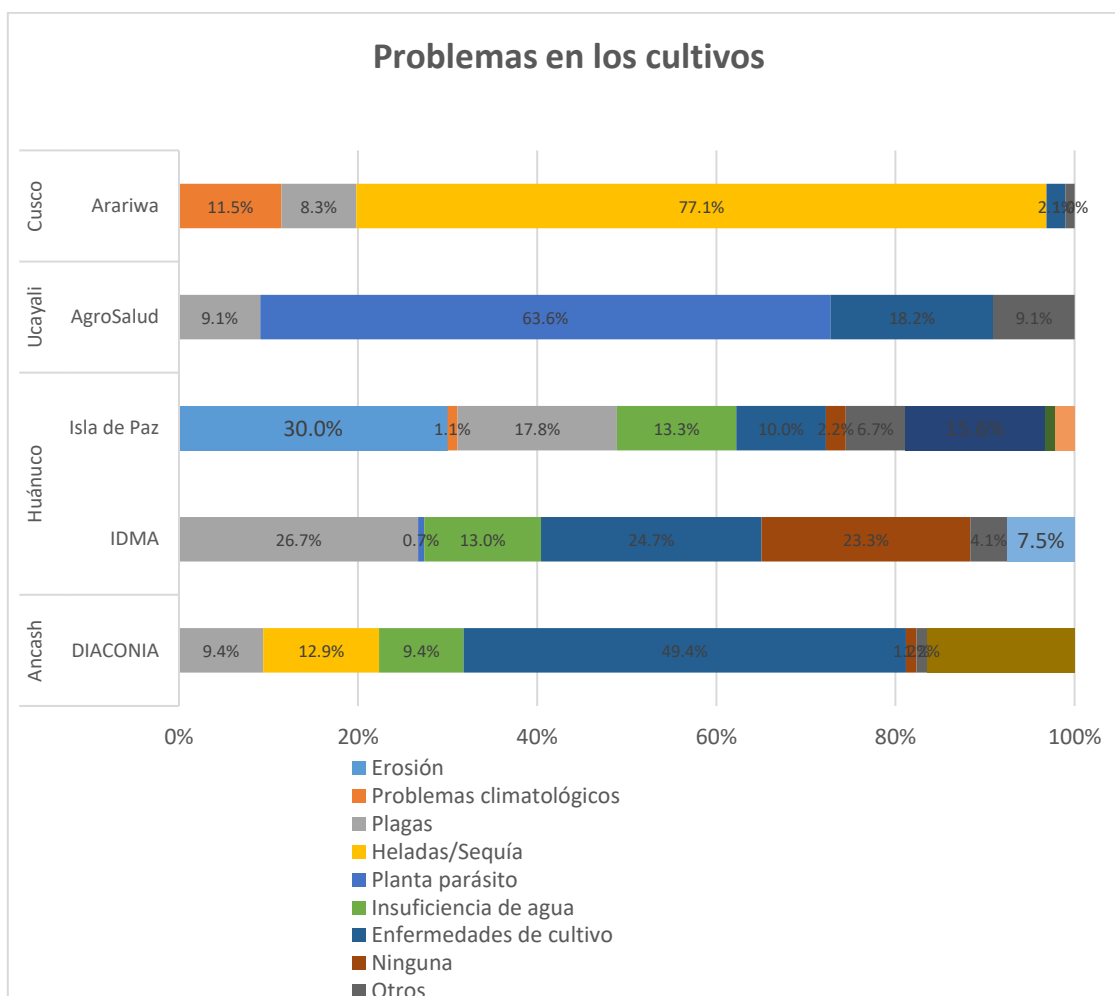


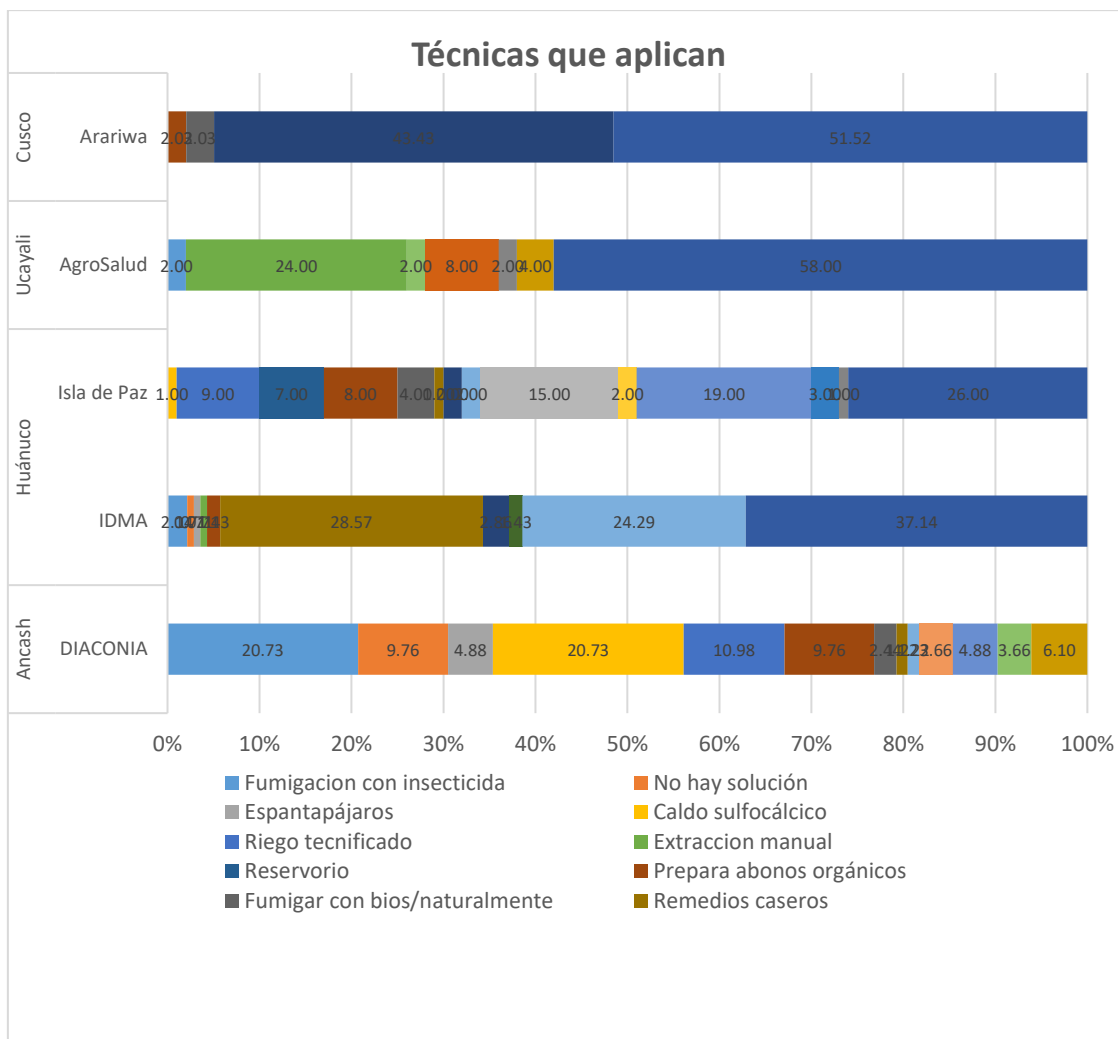
## Hierbas espontáneas



## 12. PROBLEMAS EN LOS CULTIVOS

ANCASH La Merced	HUANUCO Quisqui	HUANUCO Umari	UCAYALI San Salvador	CUSCO Calca
Plantas parásito (gorgojo); heladas/sequia falta de agua; plagas	plagas; insuficiencia de agua, plantas parásito,	Erosión, plagas insuficiencia de agua enfermedades de los cultivos	Plantas parásito, plagas, enfermedades del cultivo	Helada, sequia, plagas

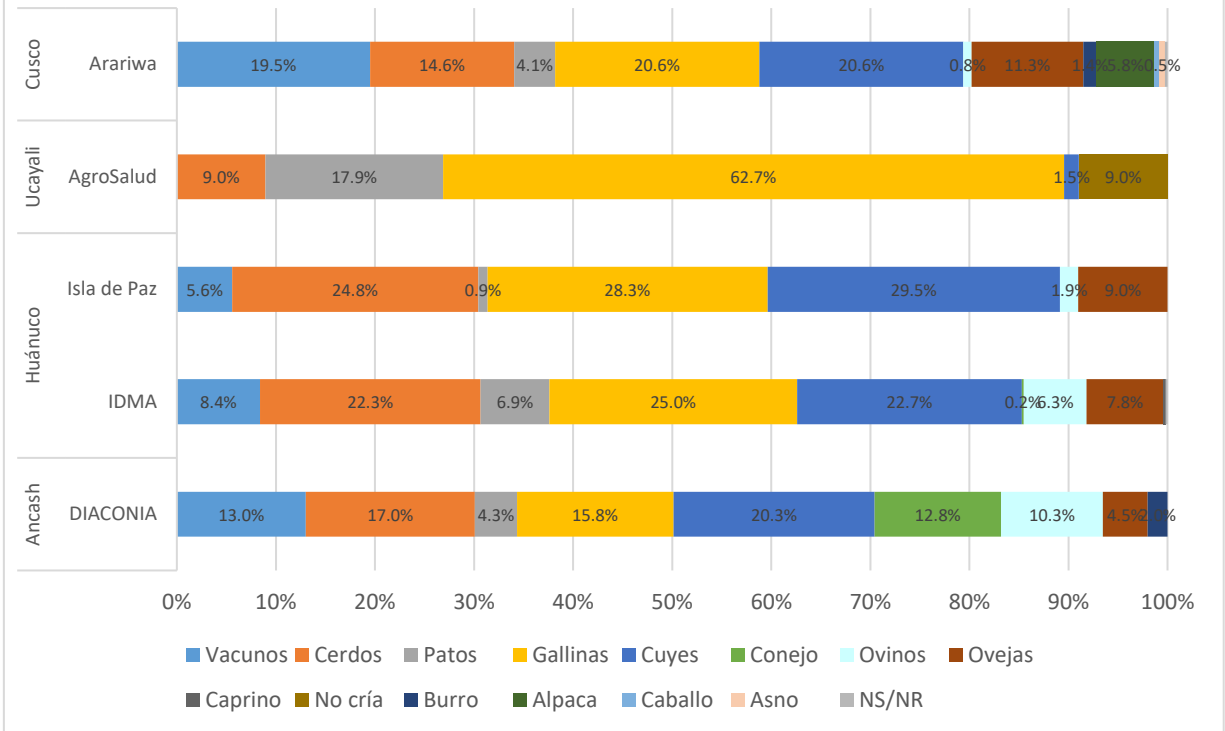




### 13. Crianzas

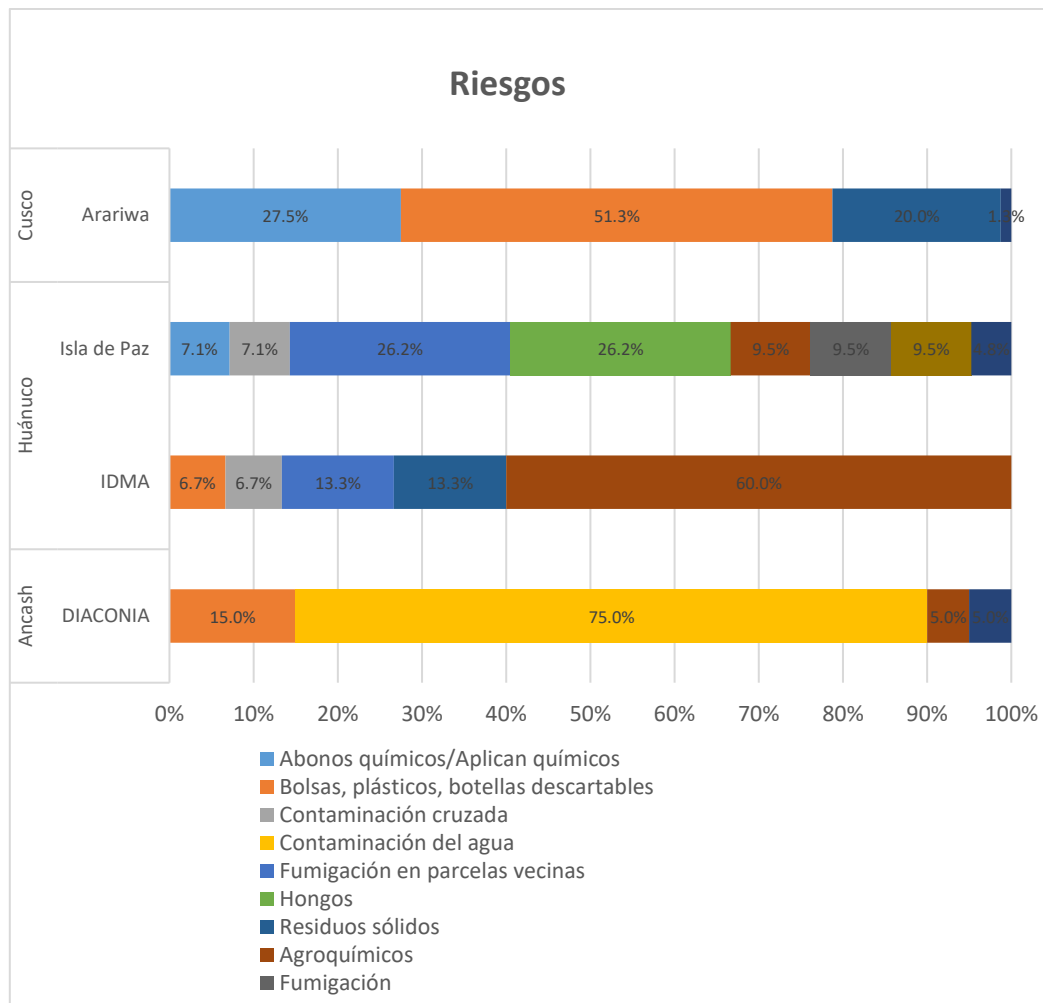
ANCASH La Merced	HUANUCO Quisqui	HUANUCO Umari	UCAYALI San Salvador	CUSCO Calca
vacunos, cerdos, gallinas; patos; cuyes, conejos; ovino	gallinas; cuyes, cerdos; vacuno; patos; ovinos	vacunos, cerdos, patos; gallinas cuyes, ovinos;	Gallinas, patos, cerdos, vacunos	Vacunos Cerdos Patos Gallinas Ovejas Alpacas

## Animales en la chacra



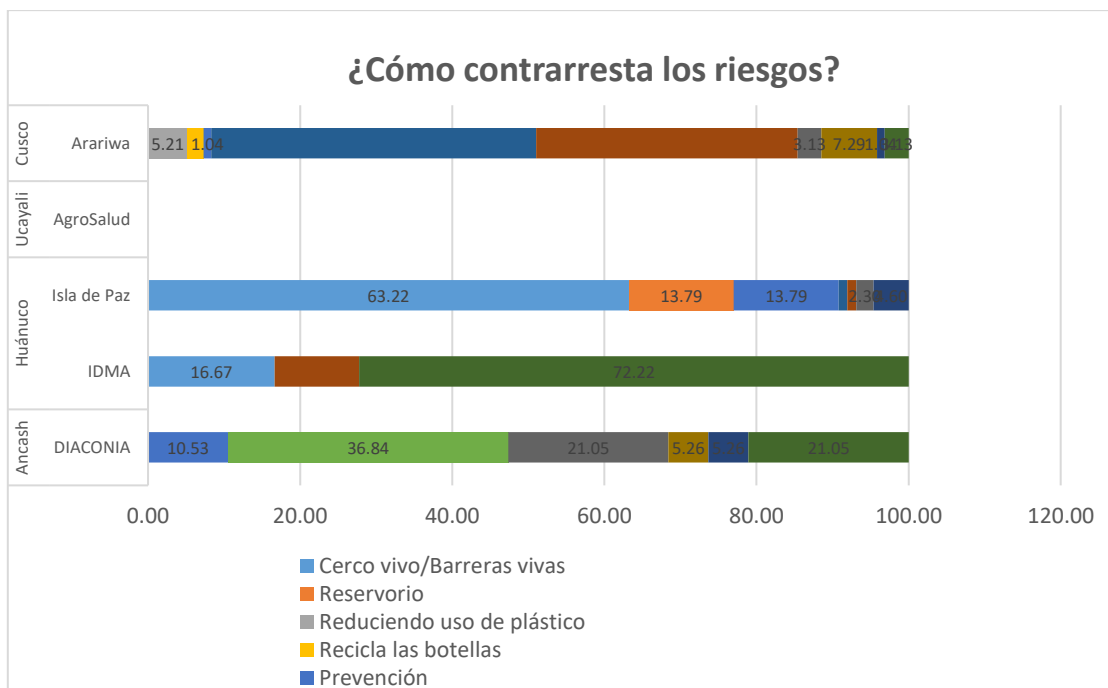
## 14. RIESGOS

ANCASH La Merced	HUANUCO Quisqui	HUANUCO Umari	UCAYALI San Salvador	CUSCO Calca
Contaminación del agua, Agroquímicos, contaminación cruzada	Agroquímicos, Contaminación cruzada, residuos sólidos, plásticos	Contaminación cruzada, Agroquímicos Hongos, Riego por gravedad		Plásticos, Agroquímicos Contaminación cruzada



\*No existe registro de respuestas de AgroSalud

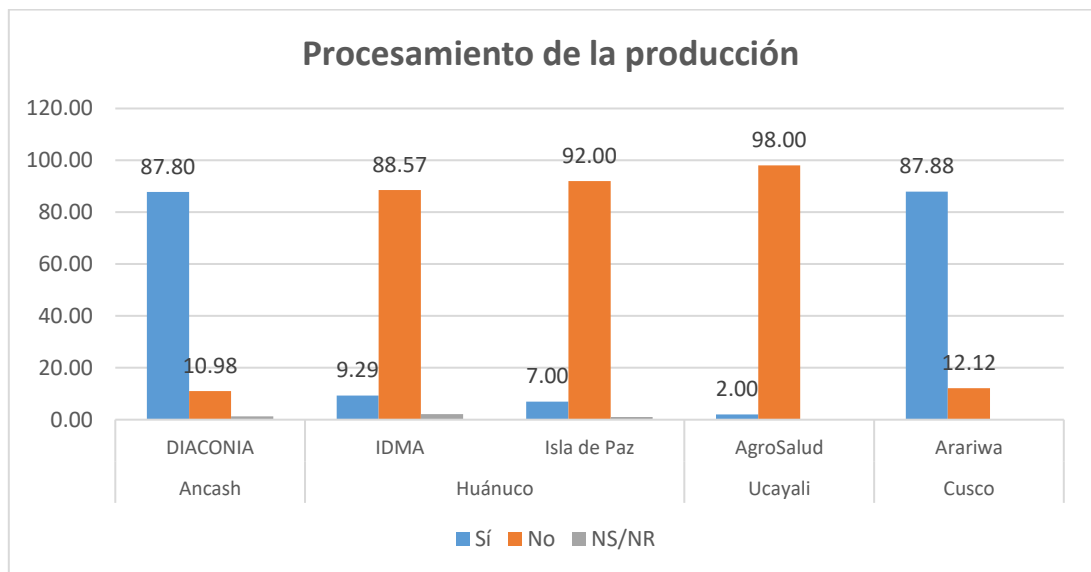


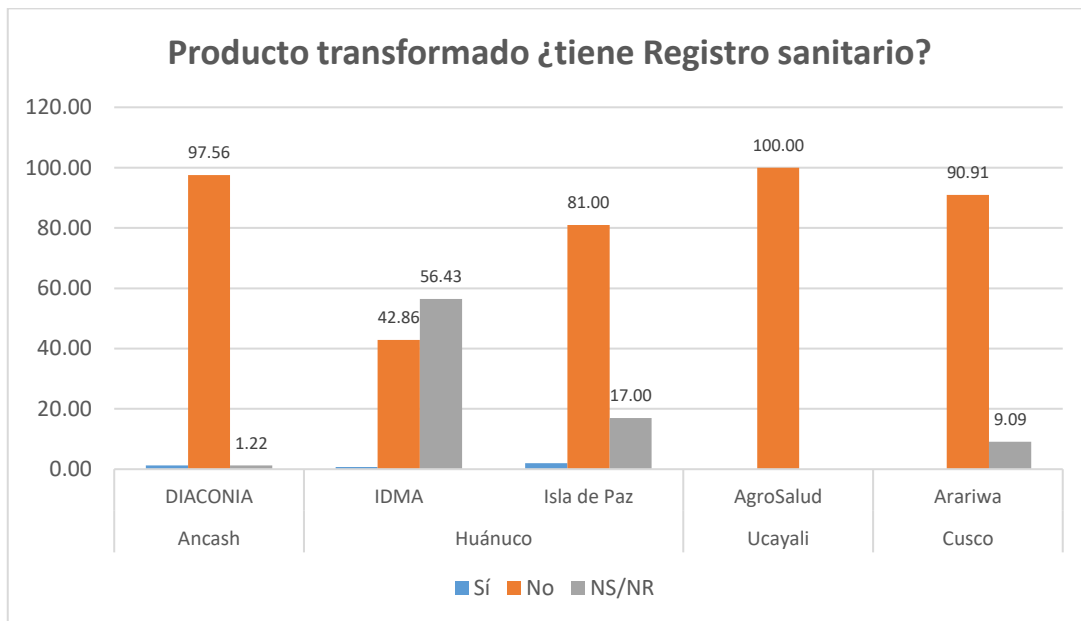
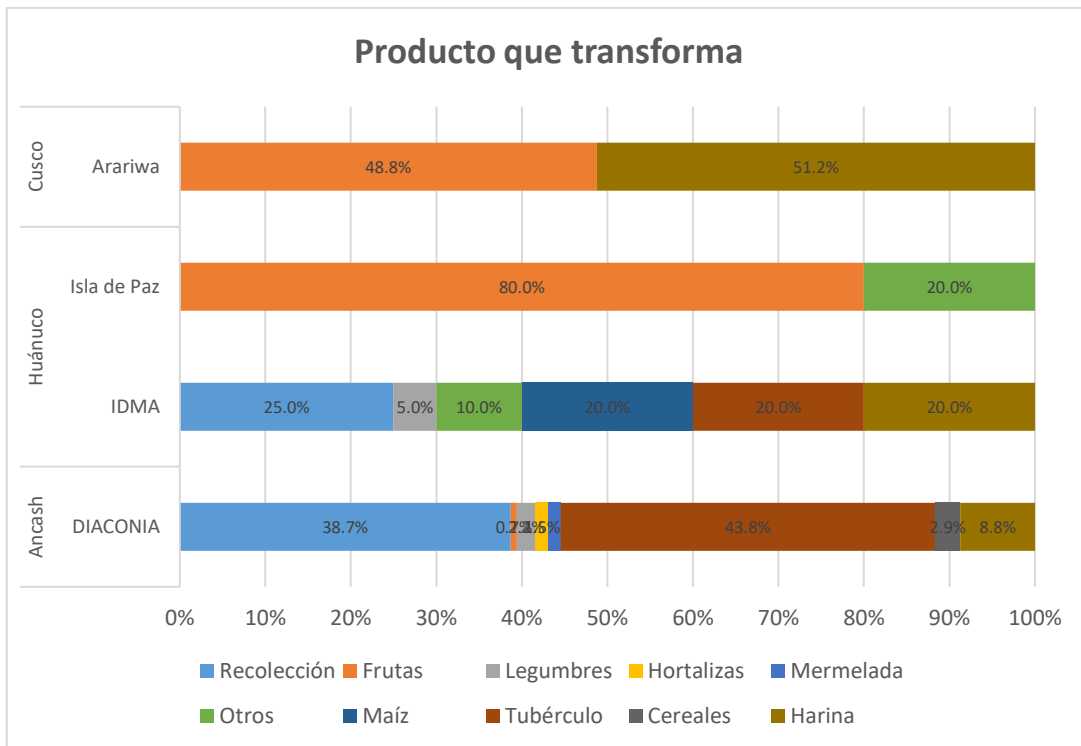


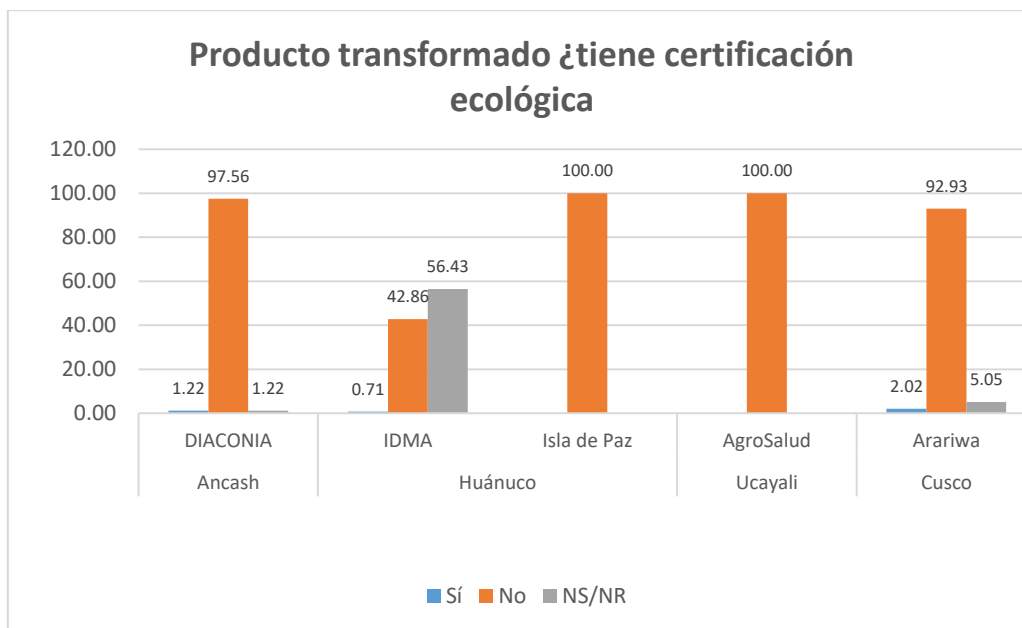
\*No existe registro de respuestas de AgroSalud

### 15. PROCESAMIENTO – TRANSFORMACIÓN

ANCASH La Merced	HUANUCO Quisqui	HUANUCO Umari	UCAYALI San Salvador	CUSCO Calca
88% transforma harinas y cultivos de recolección sin registro sanitario ni certificación	9 % transforma frutas, Recolección sin registro sanitario	7 % transforma frutas sin registro sanitario	2% Transforma frutas Sin registro sanitario	87% transforma tubérculos y frutas sin registro sanitario



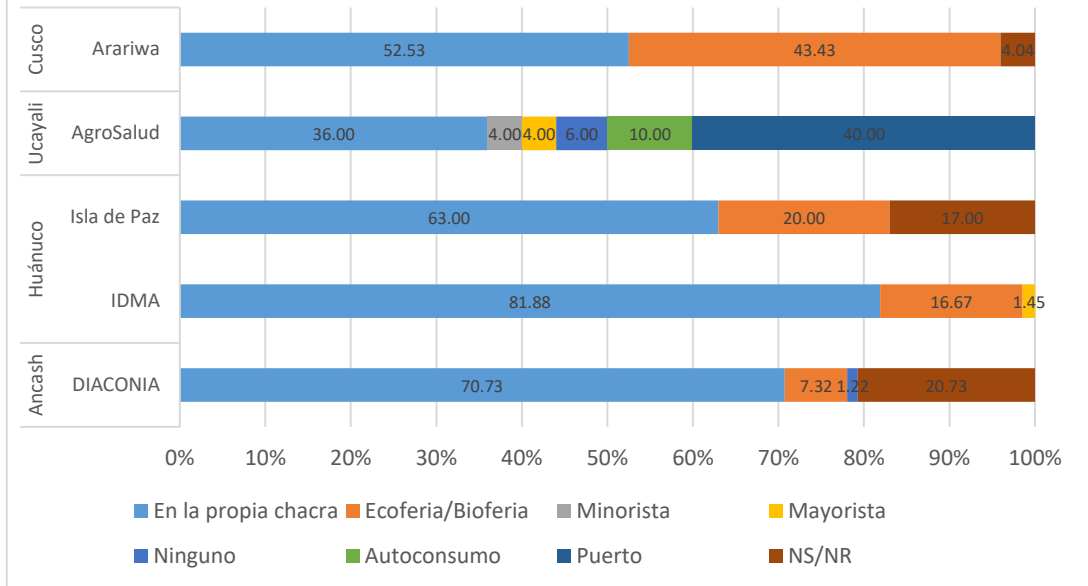




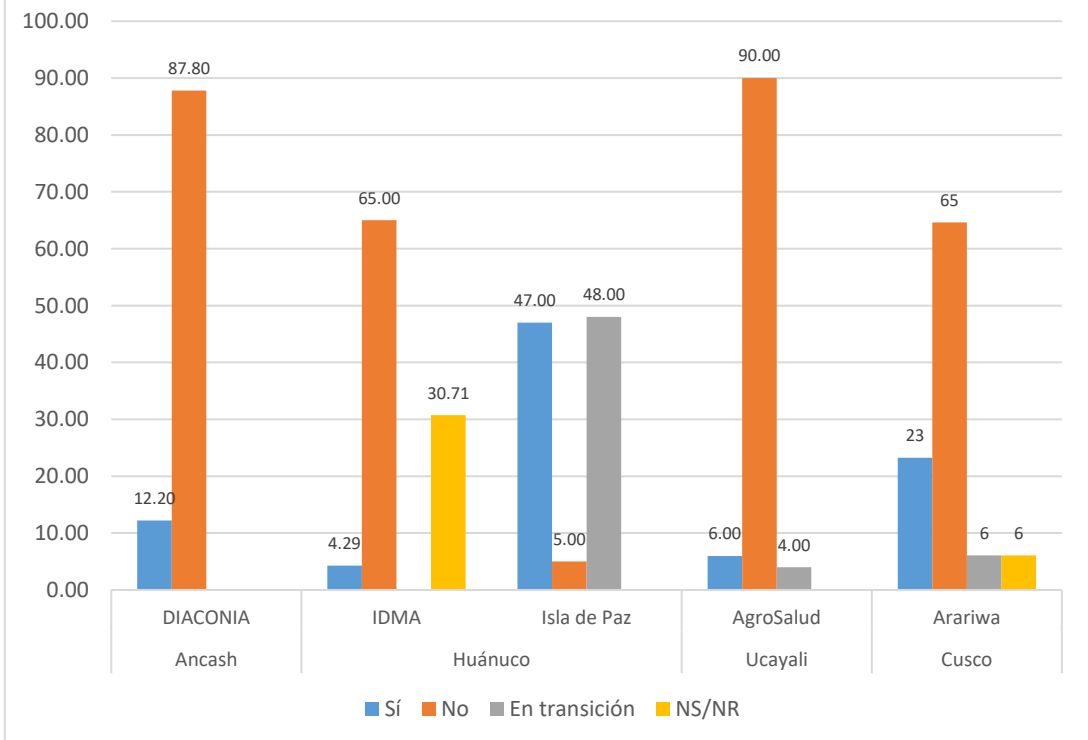
## 16. MERCADO – COMERCIALIZACIÓN

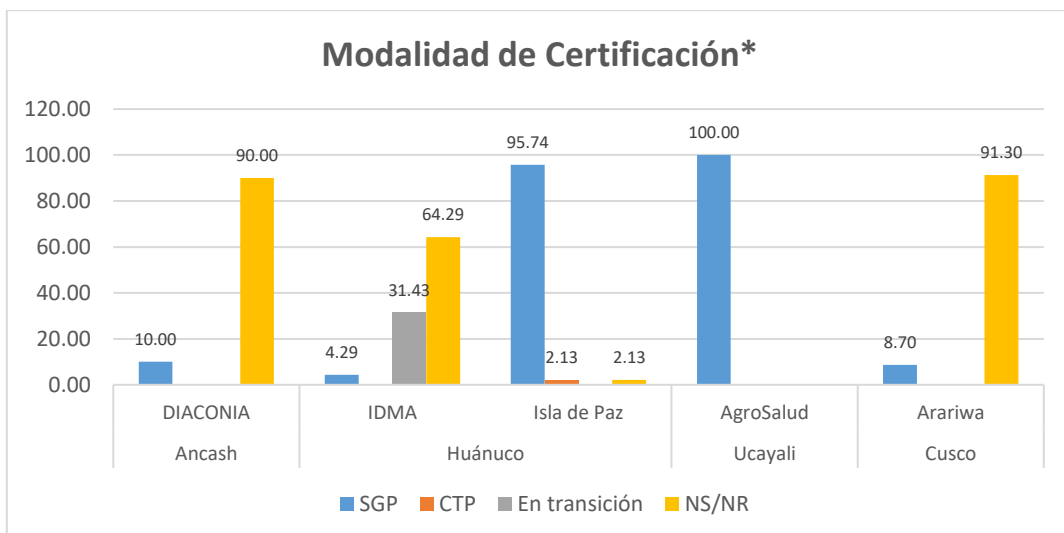
ANCASH La Merced	HUANUCO Qusqui	HUANUCO Umari	UCAYALI San Salvador	CUSCO Calca
70% comercializa en chacra sin certificación; en ecoferia 7% con SGP desde 2016 20% No comercializa. Transporte propio (62%); alquilado (37%) <b>Ingresos por ventas:</b> +100 soles (70%); menos de 500 soles (20%); menos de 1000 (2%)	81% comercializa en chacra, 65% sin certificación 16% en ecoferia con SGP desde 1999, 2016 – 2018 En transición 30% Transporte propio 4%; alquilado 83% <b>Ingresos por ventas:</b> -500 soles (63%)	61% comercializa en chacra; 20% en ecoferia con SGP desde 2018 Transporte: propio:6%; alquilado 90% <b>Ingresos por ventas:</b> - 500 soles (69%)	36% comercializa en chacra; 40% en Puerto sin certificación. SGP desde 2019 No comercializa 10%. Venta a mayorista 4% Transporte propio 10%; alquilado 46% <b>Ingresos por ventas</b> -500 soles 58%	52% comercializa en chacra 43% en ecoferia SGP desde 2014 y 2020 Transporte propio:29%, alquilado 66% <b>Ingresos por ventas:</b> -500 (23%); -1000 soles (14%); + 1500 (2%)

### Tipos de comercialización

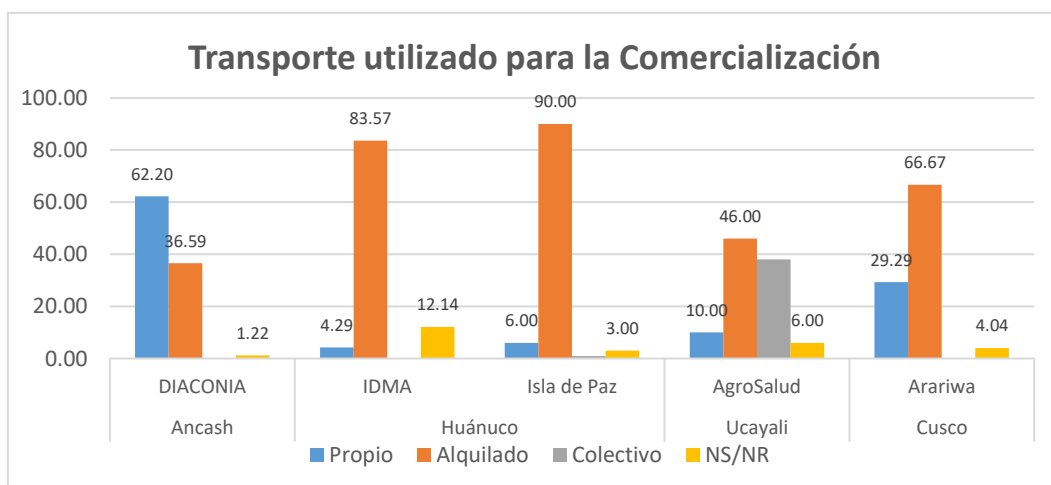
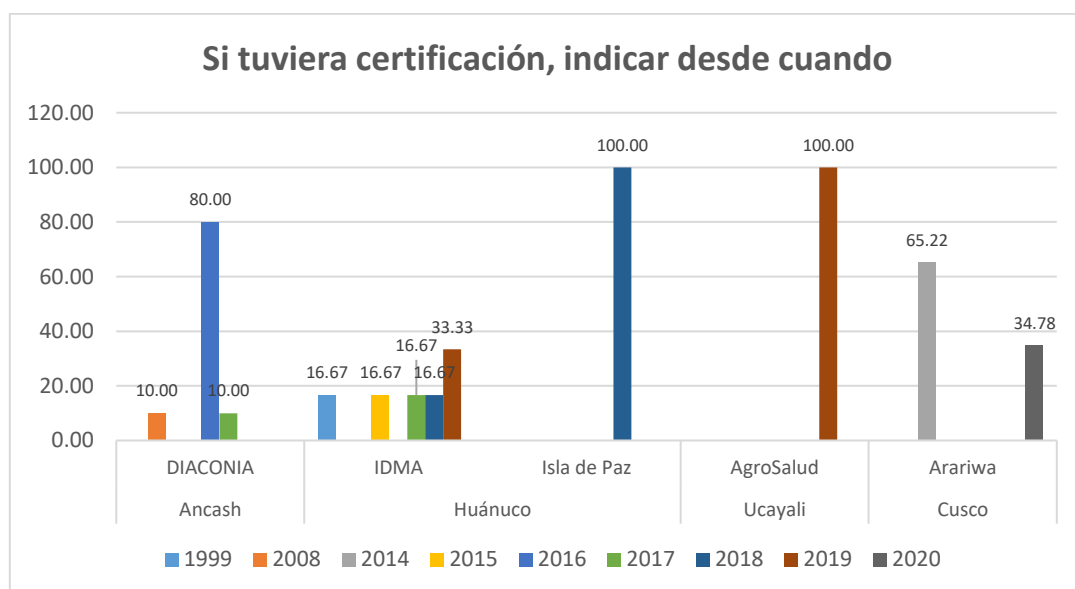


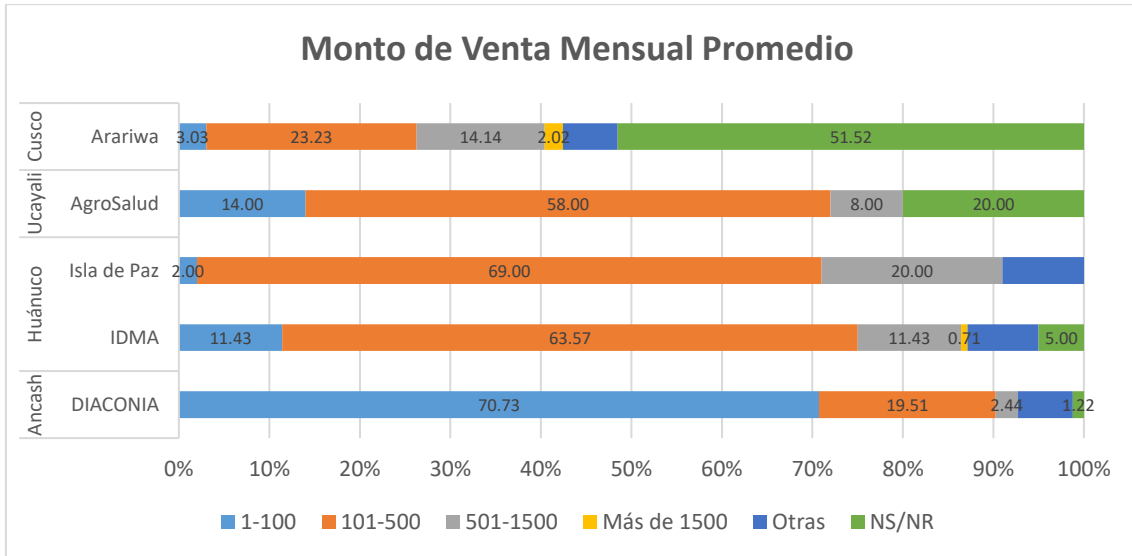
### Tiene certificación





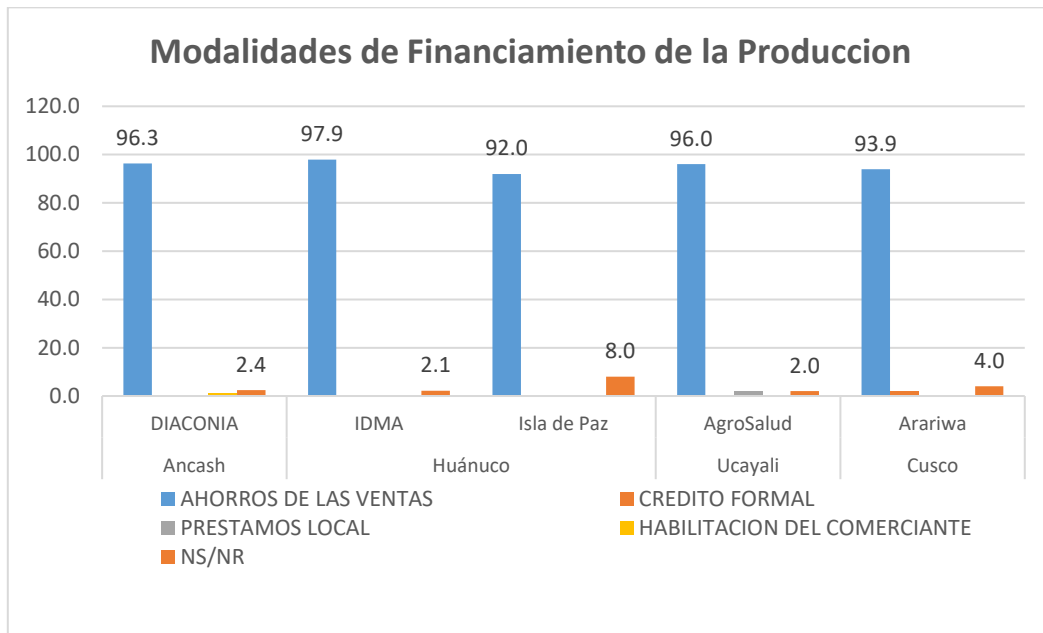
\*Del producto certificado





## 17. FINANCIAMIENTO DE LA PRODUCCIÓN

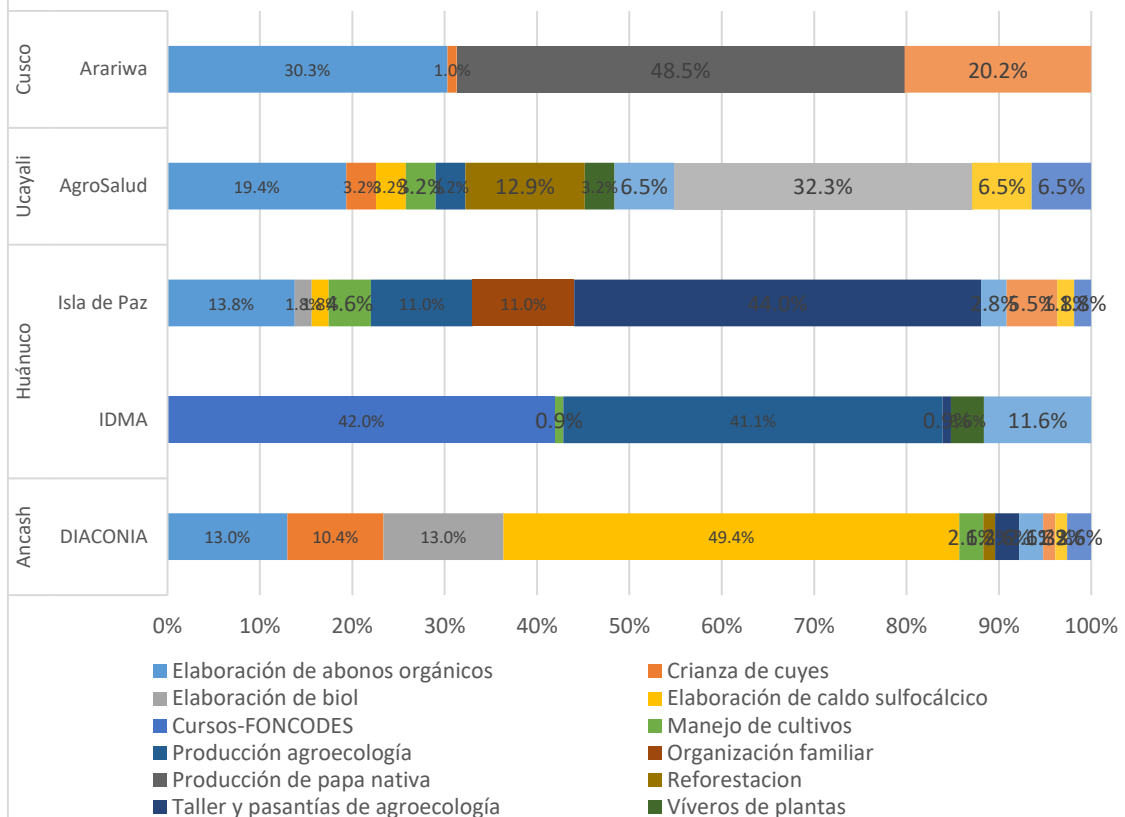
<b>ANCASH</b> La Merced	<b>HUANUCO</b> Quisqui	<b>HUANUCO</b> Umari	<b>UCAYALI</b> San Salvador	<b>CUSCO</b> Calca
96% Ahorros en las ventas	98 % Ahorros en las ventas	92% Ahorros en las ventas	96% Ahorros en las ventas	93% Ahorros en las ventas



## 18. CAPACITACIÓN

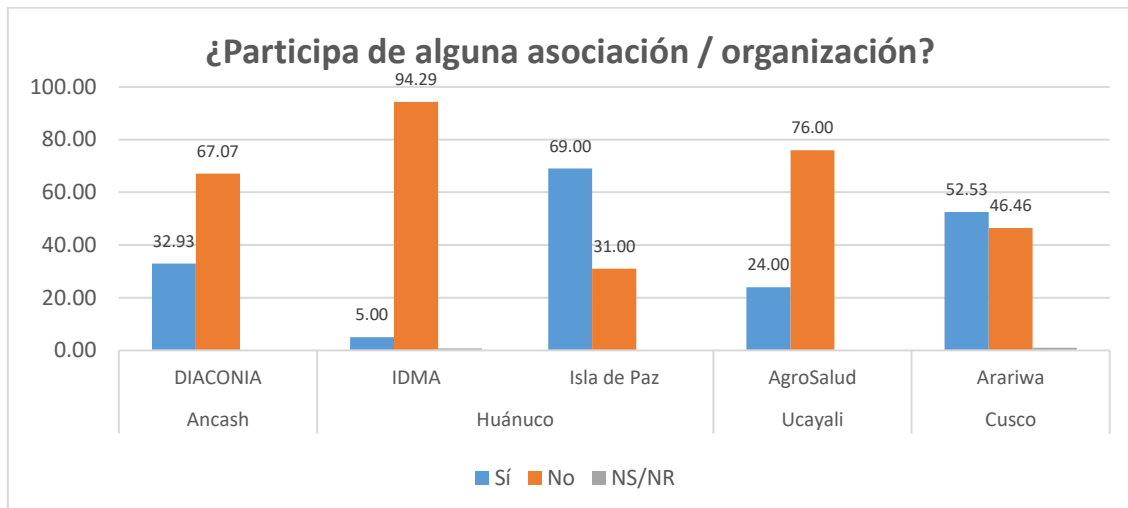
ANCASH La Merced	HUANUCO Quisqui	HUANUCO Umari	UCAYALI San Salvador	CUSCO Calca
Temas elaboración de abonos orgánicos, biol, caldo sulfocalcico; crianza de cuyes	Producción, agroecológica Técnicas ecológicas	Agroecología Organización familiar, elaboración de abonos	Abonos orgánicos Reforestación Viveros de plantas	Abonos orgánicos Biol Caldo Sulfocalcico

### Temas de Capacitación



## 19. ORGANIZACIÓN

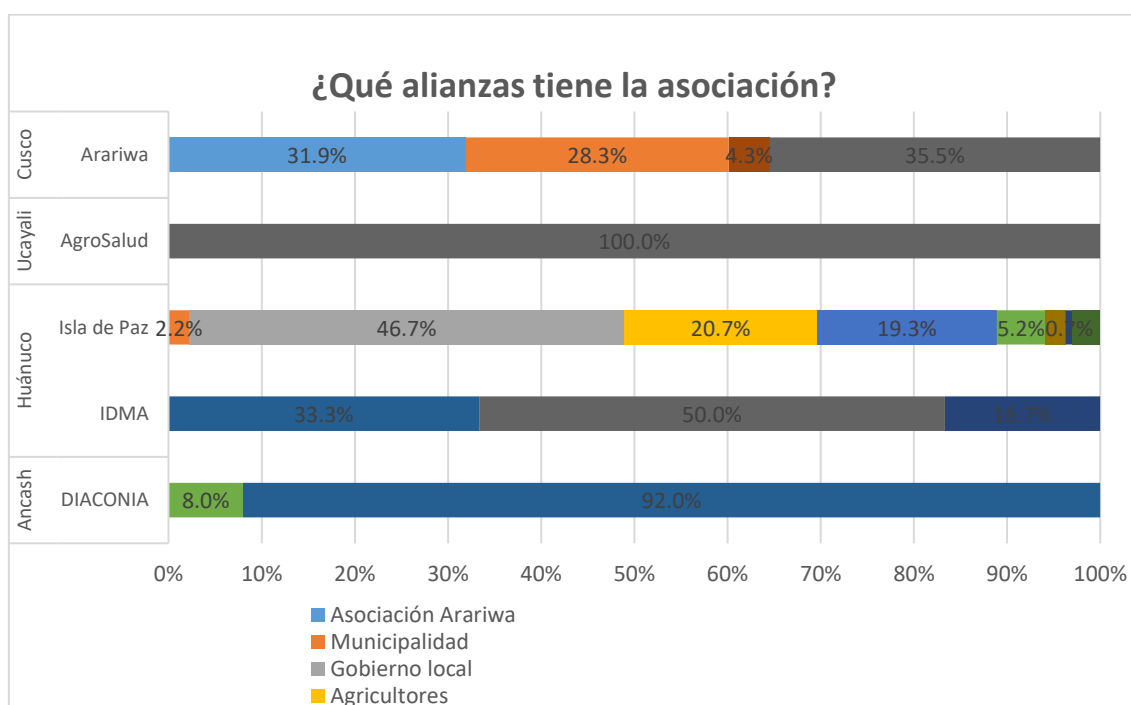
ANCASH La Merced	HUANUCO Quisqui	HUANUCO Umari	UCAYALI San Salvador	CUSCO Calca
33% pertenece a la Asociación de productores ecológicos de Aija (APEA). El Objetivo es mejorar el desarrollo económico familiar. 67% No está organizado	94% No pertenece a una organización 5% pertenece a la organización de productores de durazno y ADPE	69% pertenece a la organización AGRECU y al Núcleo Local 30% no está asociado	76% No pertenece a una organización 24% está organizado en la organización de productores ORPAMU	52% pertenece a la organización de productores de papa nativa





## 20. GOBERNANZA

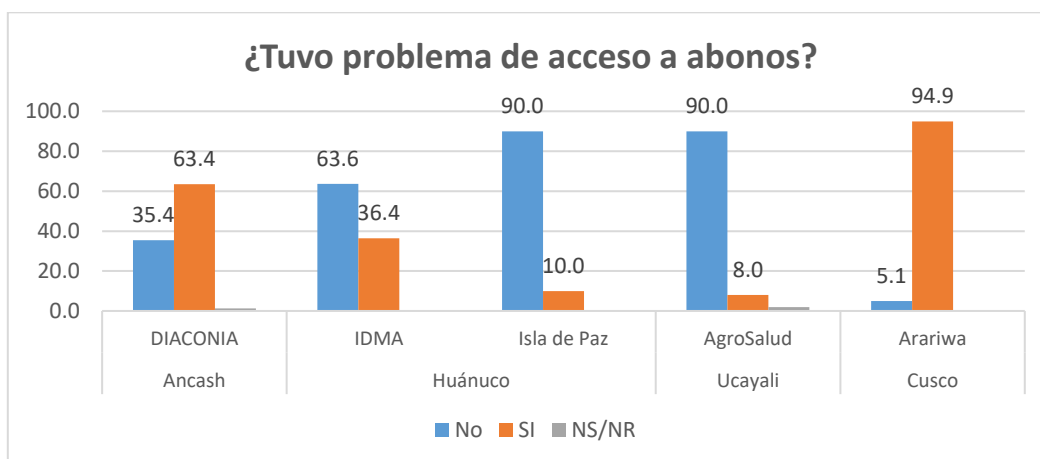
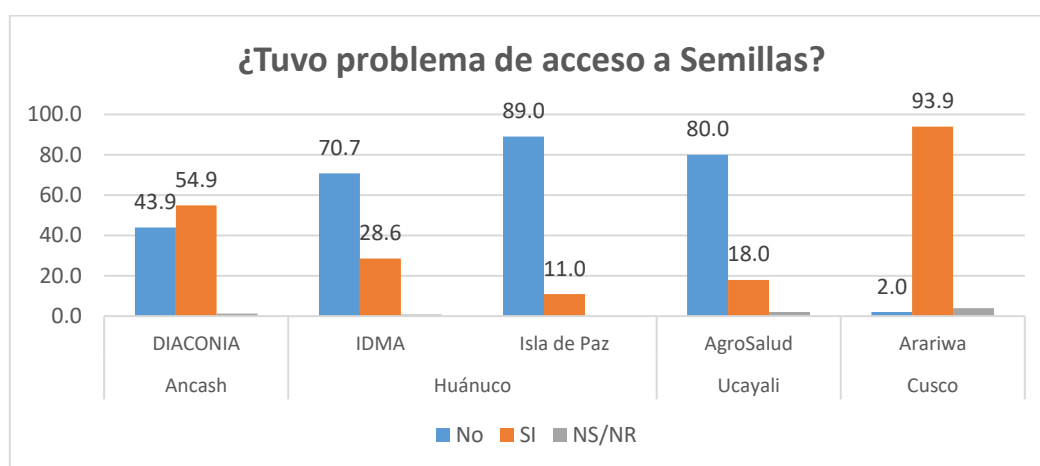
ANCASH La Merced	HUANUCO Quisqui	HUANUCO Umari	UCAYALI San Salvador	CUSCO Calca
Convenios con Municipalidades e instituciones privadas	Convenio con municipalidades Gobierno local Gobierno regional	Convenio con Gobierno local Agricultores Gobierno regional ONGD	Convenio con Gobierno local	Convenio con ONGD Municipalidades Hoteles Gobierno local



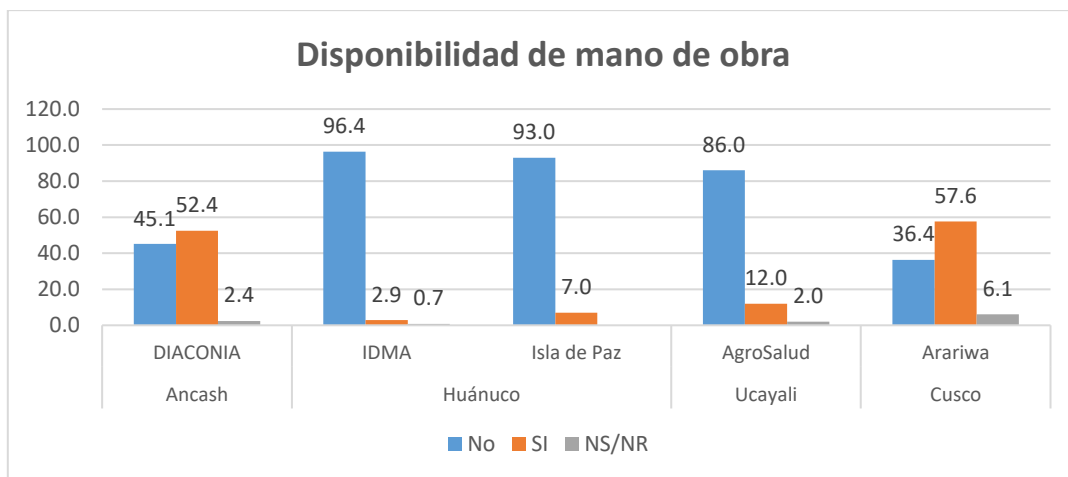
## 21. SITUACIÓN DE LOS SISTEMAS ALIMENTARIOS AGROECOLOGICOS EN LA PANDEMIA POR COVID 19

### PROBLEMAS EN LA PRODUCCIÓN

ANCASH La Merced	HUANUCO Quisqui	HUANUCO Umari	UCAYALI San Salvador	CUSCO Calca
Si tuvo problema <sup>3</sup> de acceso a semillas, abonos y mano de obra	No tuvo problema de acceso a semillas Abonos y mano de obra	No tuvo problema de acceso a semillas Abonos y mano de obra	No tuvo problema de acceso a semillas Abonos y mano de obra	Si tuvo problema de acceso a semillas, abonos y mano de obra

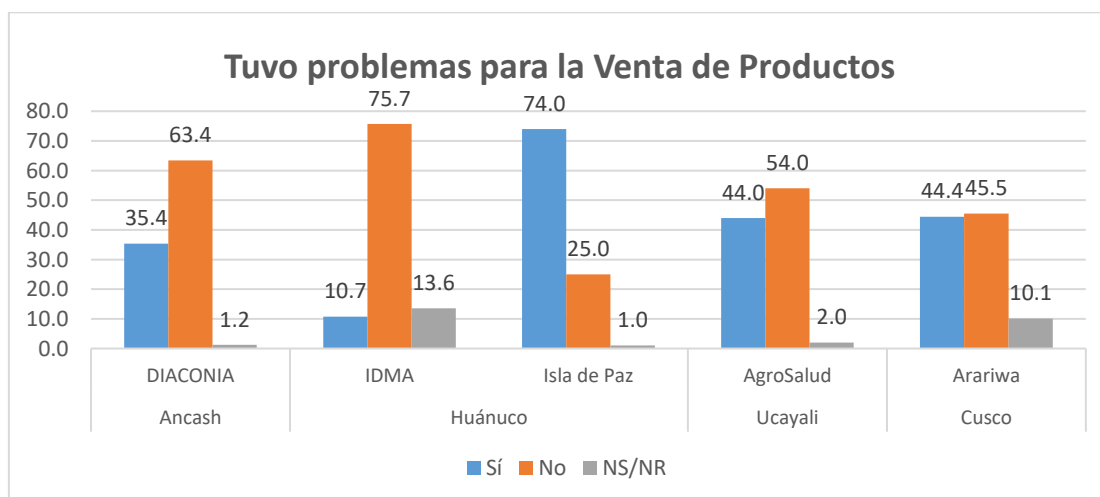


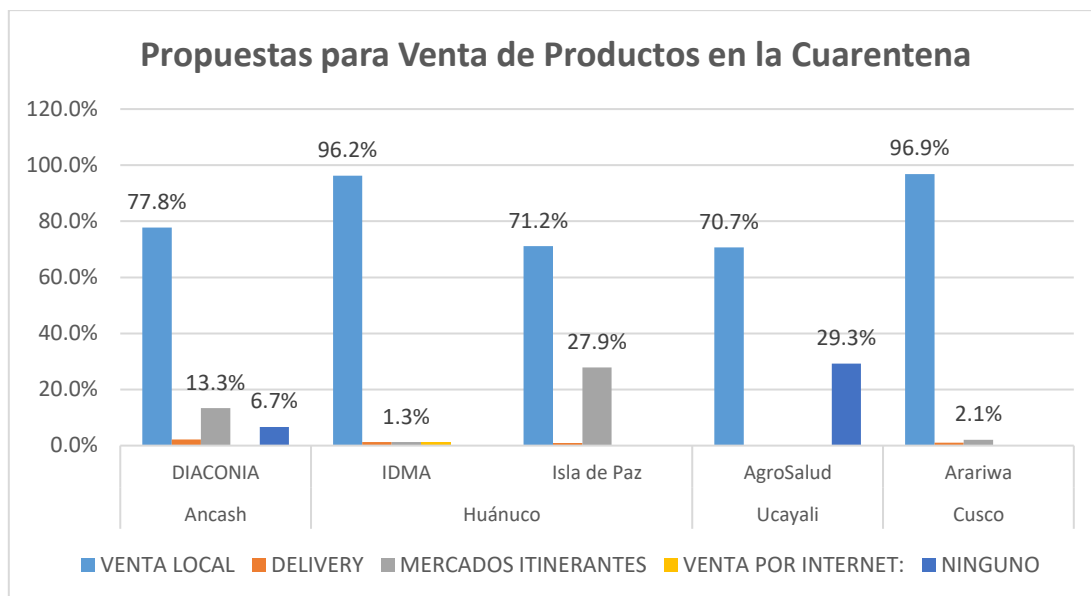
<sup>3</sup> Por cierre de carreteras, negocios y desplazamiento.



### Problemas en la comercialización

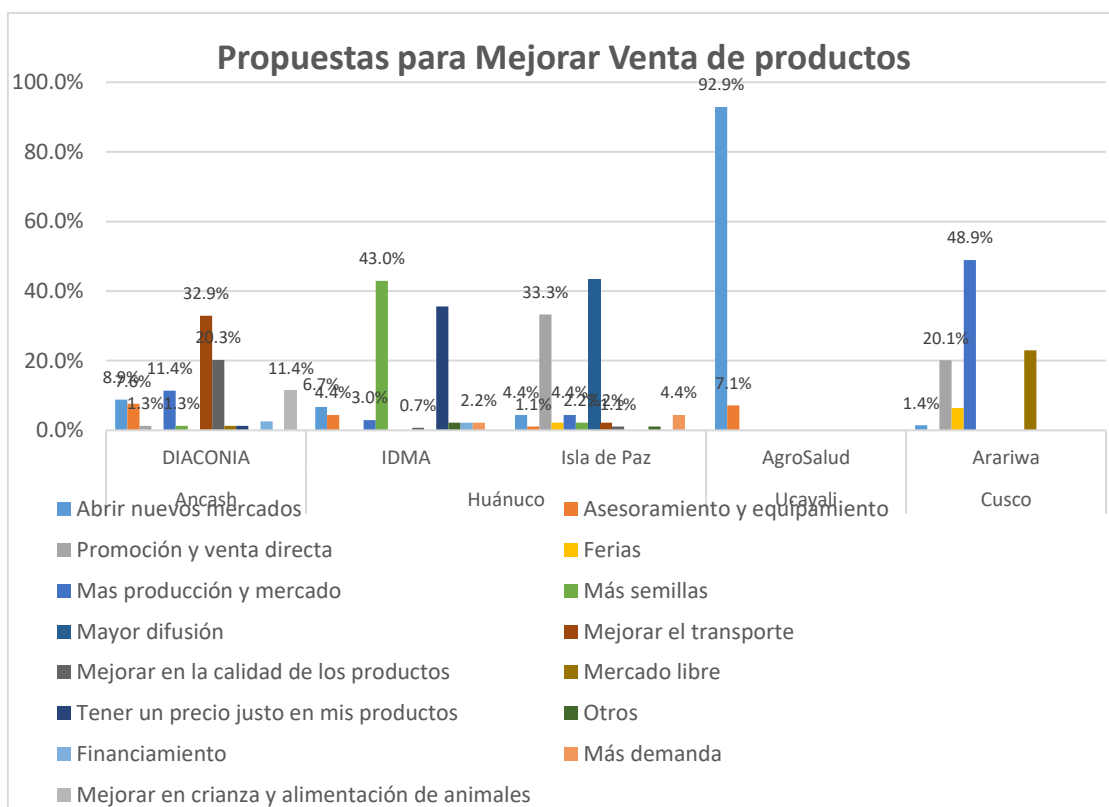
ANCASH La Merced	HUANUCO Quisqui	HUANUCO Umari	UCAYALI San Salvador	CUSCO Calca
No tuvo problema de venta de productos 63% Si tuvo 35%. Alternativa: venta local	No tuvo problema de venta de productos 75%. Si tuvo 10%. Alternativa: venta local	No tuvo problema de venta de productos 74%; Si tuvo 25% Alternativa: venta local	No tuvo problema de venta de productos 54%; Si tuvo 44% Alternativa: venta local	No tuvo problema de venta de productos 44%; Si tuvo 45% Alternativa: venta local





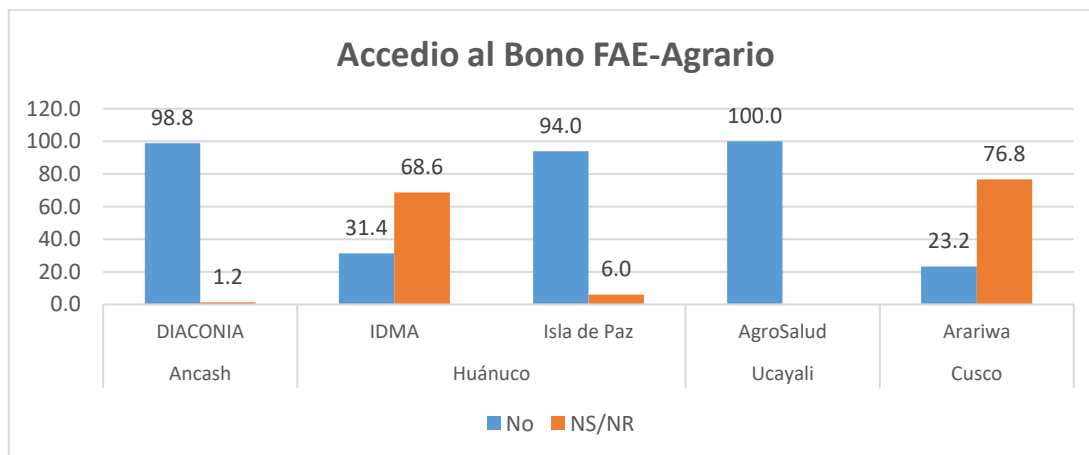
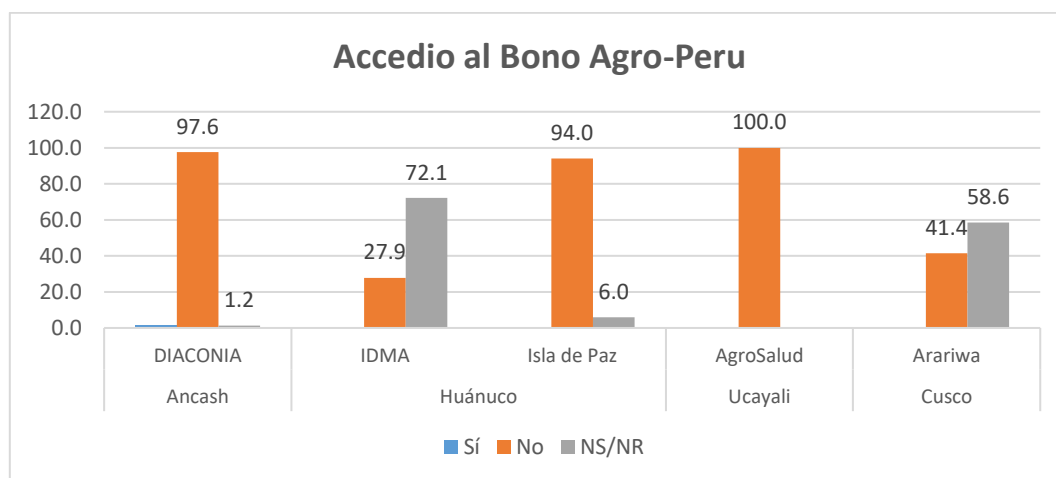
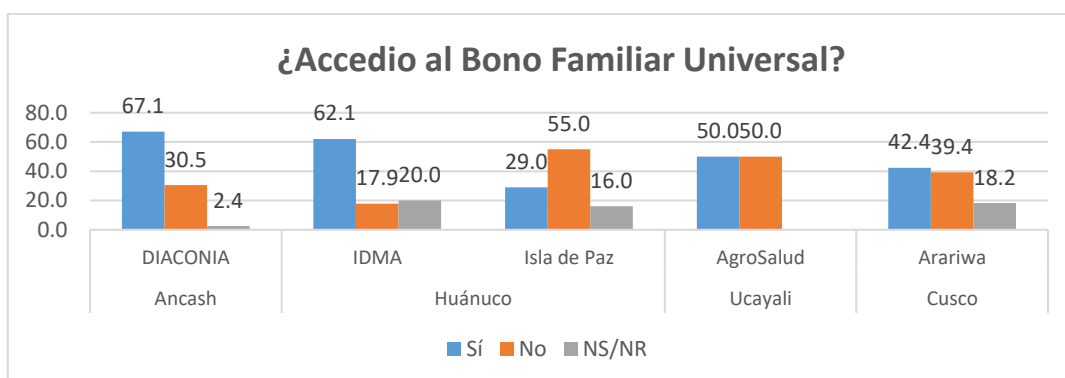
### Propuestas para mejorar ventas en la pandemia por COVID 19

ANCASH La Merced	HUANUCO Quisqui	HUANUCO Umari	UCAYALI San Salvador	CUSCO Calca
Mejorar el transporte Mas producción y mercado Asesoría Equipamiento Promoción y venta directa	Mas semillas Asesoría Equipamiento Mayor difusión Precio justo	Mas producción y mercado Promoción y venta directa	Abrir nuevos mercados Asesoría Equipamiento	Mas producción y mercado Promoción y venta directa Ferias



## Acceso a Bonos

ANCASH La Merced	HUANUCO Quisqui	HUANUCO Umari	UCAYALI San Salvador	CUSCO Calca
67% accedió al bono universal 97% No accedió al Bono Agro Peru 99% No accedió al Bono FAE.Agro	62% accedió al bono universal 99% No accedió al Bono Agro-Peru 100% No accedió al Bono FAE Agro	29% accedió al bono universal 100% No accedió al Bono AgroPeru 100% No accedió al Bono FAEAgro	50% accedió al bono universal 100% No accedió al Bono AgroPeru 100% No accedió al Bono FAE-Agro	42% accedió al bono universal 100% No accedió al Bono AgroPERU 100% No accedió al Bono FAE-AGRO



## 22. CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES

Los sistemas alimentarios agroecológicos se vienen proponiendo como alternativa de sistema alimentario local distinto al convencional que es promotor de “alimentos ultra procesados” uso de agrotóxicos y fuentes de energía que generan gases de efecto invernadero, por un modelo guiado por principios de protección de la biodiversidad, la conservación de semillas y los ecosistemas para una alimentación saludable que recupera las tradiciones alimentarias, culinarias y la gastronomía sostenible con un enfoque de economía circular que produce y recicla.

En esa orientación, el esfuerzo del CAP por fortalecer sistemas alimentarios agroecológicos en experiencias piloto territoriales planteo hacerlo desde la agricultura familiar ecológica articulada al mercado y con modelos de gobernanza en alianza con consumidores responsables para mejorar el conjunto de componentes del sistema alimentario agroecológico.

Las recomendaciones surgen de la Línea Base en los componentes productivos y de mercado, financiamiento, capacidades, organización y gobernanza acorde a la particularidad de cada territorio. Son aproximaciones iniciales que contribuyen al diseño de políticas y estrategias de transición agroecológica<sup>4</sup> y modelos de gobernanza inclusiva local.

1. **Atender el saneamiento** físico legal de los predios sin titulación y reducir situación de vulnerabilidad de en cada territorio.
2. **La agricultura ecológica familiar** para la producción de alimentos sanos y seguros ha sido georreferenciada para su geolocalización y promoción posterior.
3. **El componente productivo de los sistemas alimentarios muestra fortalezas y debilidades.** Los puntos críticos identificados se presentan a nivel de riesgos por la contaminación cruzada, el uso de agroquímicos; el manejo de plagas y enfermedades; la falta de diseños prediales, agroforestales y de paisaje, entre otros. La agrobiodiversidad en las parcelas podría evaluarse utilizando indicadores ; sistematizar procesos de cuidado y conservación de semillas en cada territorio; fortalecer capacidades de gestión, ampliando los temas de capacitación y asistencia técnica según las necesidades del sistema alimentario y la demanda de los consumidores; Se sugiere focalizar a las y los agricultores que declaran uso de insecticidas para combatir las plagas, capacitarlos en manejo ecológico de plagas y enfermedades de las plantas. identificar tecnologías apropiadas para reducir el uso de mano de obra en labores como el deshierbo, por ejemplo. Los sistemas muestran un adecuado manejo sanitario de animales realizado con productos autorizados, con productos naturales y con limpieza de corrales.
4. **Ampliar estrategias de comercialización y mercado local vinculando.** La venta en chacra es el canal más usado; la venta en ecoferias es más rentable pero menos generalizado. La venta a programas sociales es una posibilidad analizando las condiciones de la demanda. Las condiciones de la post-cosecha habría que evaluar en cada territorio. Asimismo, la situación de rentabilidad de las ecoferias en la pandemia.

---

<sup>4</sup> Se encuentra en proceso de aprobación el Plan Nacional de Fomento de la Producción Orgánica, Ecológica y el presupuesto; asimismo la implementación de la moratoria a los OVM al 2030;

Ampliar la certificación SGP y sus beneficios a los agricultores que venden en chacra y venta a mayoristas. Ampliar territorios con SGP. Que otros servicios pueden brindar involucrando a las familias que no comercializan. Desarrollar proyectos integrales incluyendo el procesamiento y transformación de cultivos con potencial, desarrollando el producto; gestionar registro sanitario para los productos transformados. Involucrar la participación de jóvenes en acciones de marketing, desarrollo de productos y difusión por redes sociales de los productos procesados y/o transformados. Una fortaleza es haber capitalizado en transporte propio para el traslado de productos en cercanías y distribución a consumidores, frente al gasto en transporte alquilado. El cálculo de ingresos familiares declarados por ventas en los territorios es variado. ¿Qué otros servicios familiares, turismo vivencial, cultural, gastronomía local, conservacionistas de la agrobiodiversidad, si los hubiera se podrían valorizar?

5. **Analizar los beneficios del financiamiento de la producción en base a los ahorros**, a fin eliminar el crédito informal usurero o los sobrecostos de la banca formal.
6. **Fortalecer la Organización.** La debilidad organizativa es una debilidad del sistema alimentario. ¿Qué tipo de organizaciones son más adecuadas a los sistemas agroecológicos? ¿Qué objetivos promover junto al desarrollo económico familiar? ¿Cómo reducir el alto porcentaje de agricultores que declara no pertenecer a ninguna organización? analizar los motivos de dicho escepticismo y plantear alternativas.
7. **Fortalecer la Gobernanza ampliando las alianzas formalizando** convenios / acuerdos de los agricultores con la municipalidad local, ONGD y otros actores involucrados en la alimentación saludable (restaurantes, colegios, centros de salud etc.) para desarrollar campañas contra la anemia y a favor de la alimentación saludable y la nutrición.
8. Incidir para que la agricultura familiar ecológica se beneficie de los bonos productivos agrarios creados en la pandemia.
9. Diseñar en forma participativa el modelo de sistema alimentario agroecológico en el territorio con cambios y resultados a lograr en el tiempo.